

LAMPIRAN**Lampiran 1****SURAT KETERANGAN**

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Adiesta Clarizka

Pekerjaan : PNS

Alamat : Jl. Rukun no. 31A, Ps. Minggu, Jakarta Selatan Menyatakan yang sebenarnya bahwa,

Nama : Trianisa Intan Ramadhani

No. Registrasi : 5535153129

Program Studi : Pendidikan Tata Rias

Fakultas : Teknik

Perguruan Tinggi : Universitas Negeri Jakarta

Telah melakukan wawancara dengan saya tentang segala hal yang bersangkutan dengan penelitian yang berjudul “*Business Model Canvas Wedding Organizer* (Studi Kasus *Start-up Business WO* Mahasiswa UNJ). Wawancara tersebut dilakukan untuk memperoleh data dan informasi yang diperlukan dalam rangka menyusun skripsi sebagai syarat untuk menyelesaikan studi pendidikan di Universitas Negeri Jakarta.

Demikian surat keterangan ini dibuat untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Jakarta, November 2019

Yang membuat pernyataan

Adiesta Clarizka

SURAT KETERANGAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Awan Kurniawan
Pekerjaan : Pengusaha
Alamat : Jl. Swadaya no.5, Palembang, Sumsel

Menyatakan yang sebenarnya bahwa,

Nama : Trianisa Intan Ramadhani
No. Registrasi : 5535153129
Program Studi : Pendidikan Tata Rias
Fakultas : Teknik
Perguruan Tinggi : Universitas Negeri Jakarta

Telah melakukan wawancara dengan saya tentang segala hal yang bersangkutan dengan penelitian yang berjudul "*Business Model Canvas Wedding Organizer (Studi Kasus Start-up Business WO Mahasiswa UNJ)*". Wawancara tersebut dilakukan untuk memperoleh data dan informasi yang diperlukan dalam rangka menyusun skripsi sebagai syarat untuk menyelesaikan studi pendidikan di Universitas Negeri Jakarta.

Demikian surat keterangan ini dibuat untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Jakarta, November 2019

Yang membuat pernyataan

Awan Kurniawan

SURAT KETERANGAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Bayani Nur Karamina
Pekerjaan : Ibu Rumah Tangga
Alamat : Jl. Berlian III Blok A4/2, Jatiasih, Bekasi

Menyatakan yang sebenarnya bahwa,

Nama : Trianisa Intan Ramadhani
No. Registrasi : 5535153129
Program Studi : Pendidikan Tata Rias
Fakultas : Teknik
Perguruan Tinggi : Universitas Negeri Jakarta

Telah melakukan wawancara dengan saya tentang segala hal yang bersangkutan dengan penelitian yang berjudul "*Business Model Canvas Wedding Organizer (Studi Kasus Start-up Business WO Mahasiswa UNJ)*". Wawancara tersebut dilakukan untuk memperoleh data dan informasi yang diperlukan dalam rangka menyusun skripsi sebagai syarat untuk menyelesaikan studi pendidikan di Universitas Negeri Jakarta.

Demikian surat keterangan ini dibuat untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Jakarta, November 2019

Yang membuat pernyataan

Bayani Nur Karamina

SURAT KETERANGAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Diah Putri Pertiwi
Pekerjaan : *Makeup Artist*
Alamat : Tebet, Jakarta Selatan

Menyatakan yang sebenarnya bahwa,

Nama : Trianisa Intan Ramadhani
No. Registrasi : 5535153129
Program Studi : Pendidikan Tata Rias
Fakultas : Teknik
Perguruan Tinggi : Universitas Negeri Jakarta

Telah melakukan wawancara dengan saya tentang segala hal yang bersangkutan dengan penelitian yang berjudul "*Business Model Canvas Wedding Organizer (Studi Kasus Start-up Business WO Mahasiswa UNJ)*". Wawancara tersebut dilakukan untuk memperoleh data dan informasi yang diperlukan dalam rangka menyusun skripsi sebagai syarat untuk menyelesaikan studi pendidikan di Universitas Negeri Jakarta.

Demikian surat keterangan ini dibuat untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Jakarta, November 2019

Yang membuat pernyataan

Diah Putri Pertiwi

SURAT KETERANGAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Zelda Rachmatya
Pekerjaan : Guru
Alamat : Jl Batu I, Gang Arab, Pejaten Timur

Menyatakan yang sebenarnya bahwa,

Nama : Trianisa Intan Ramadhani
No. Registrasi : 5535153129
Program Studi : Pendidikan Tata Rias
Fakultas : Teknik
Perguruan Tinggi : Universitas Negeri Jakarta

Telah melakukan wawancara dengan saya tentang segala hal yang bersangkutan dengan penelitian yang berjudul "*Business Model Canvas Wedding Organizer* (Studi Kasus *Start-up Business WO* Mahasiswa UNJ). Wawancara tersebut dilakukan untuk memperoleh data dan informasi yang diperlukan dalam rangka menyusun skripsi sebagai syarat untuk menyelesaikan studi pendidikan di Universitas Negeri Jakarta.

Demikian surat keterangan ini dibuat untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Jakarta, November 2019

Yang membuat pernyataan

Zelda Rachmatya

Matriks Pertanyaan untuk Calon Pengantin

NO	PERTANYAAN	BLOK 1 (SEGMENT PELANGGAN)	BLOK 2 (PROPOSISI NILAI)	BLOK 3 (SALURAN)	BLOK 4 (HUBUNGAN PELANGGAN)	BLOK 5 (ARUS PENDAPATAN)	BLOK 6 (SUMBER DAYA UTAMA)	BLOK 7 (AKTIVITAS KUNCI)	BLOK 8 (KEMITRAAN)	BLOK 9 (STRUKTUR BIAYA)	BLOK dalam BMC
1	Bagaimana Anda menentukan tanggal pernikahan?	√	√	-	√	-	-	-	-	-	1,2,3
2	Apakah Anda menyelenggarakan Akad/Pemberkatan Nikah dan Resepsi dalam satu hari yang sama?	√	√	√	√	-	√	√	-	-	1,2,3,4,6,7
3	Tema apa yang Anda pilih untuk pesta pernikahan Anda?	√	√	-	√	-	√	√	-	-	1,2,4,6,7
4	Dimanakah Anda ingin menyelenggarakan Akad/Pemberkatan Nikah Anda?	√	√	√	√	-	√	-	-	-	1.2.3.4,6
5	Dalam pemilihan jasa catering, apa yang Anda pertimbangkan sebelum memutuskan memilih jasa catering tersebut?	√	√	√	√	-	√	√	-	-	1, 2,3,4,6,7
6	Model dekorasi seperti apa yang Anda inginkan?	√	√	√	√	-	√	√	-	-	1, 2,3,4,6,7
7	Busana apa yang Anda pilih untuk Akad Nikah/Pemberkatan Anda?	√	√	√	√	-	√	√	-	-	1, 2,3,4,6,7
8	Busana apa yang Anda pilih untuk acara	√	√	√	√	-	√	√	-	-	1, 2,3,4,6,7

	Resepsi pernikahan Anda?										
9	Siapakah yang Anda percaya untuk merias Anda saat acara pernikahan?	√	√	√	√	-	√	√	-	-	1, 2,3,4,6,7
10	Bagaimana Anda ingin Pernikahan Anda didokumentasikan?	√	√	√	√	-	√	√	-	-	1, 2,3,4,6,7
11	Jenis kartu undangan apakah yang Anda inginkan?	√	√	√	√	-	√	√	-	-	1, 2,3,4,6,7
12	Mas Kawin apa yang Anda inginkan?	√	√	-	√	-	√	-	-	-	1, 2,4,6
13	Seserahan apa yang Anda inginkan?	√	√	-	√	-	√	-	-	-	1, 2,4,6
14	Souvenir apa yang Anda pilih untuk dibagikan kepada tamu undangan?	√	√	-	√	-	√	-	-	-	1, 2,4,6
15	Iringan apa yang Anda inginkan saat pengantin masuk ke dalam ruang resepsi (grand entrance)?	√	√	√	√	-	√	√	-	-	1, 2,3,4,6,7
16	Apakah Anda menginginkan hiburan tambahan (contoh: tari pagar pengantin Palembang, father-daughter last dance, tari merak Sunda, dll) dalam pernikahan Anda?	√	√	√	√	-	√	√	-	-	1, 2,3,4,6,7

17	apakah Anda melaksanakan acara pra-pernikahan seperti siraman, Malam Bainai, malam Midodareni, Bridal Shower,dll?	√	√	-	√	-	√	-	-	-	1, 2,4,6
18	Apakah Anda melaksanakan acara pasca pernikahan seperti ngunduh mantu, dll?	√	√	-	√	-	√	-	-	-	1, 2,4,6
19	Berapakah budget yang Anda butuhkan untuk mempersiapkan acara pernikahan Anda?	√	√	-	√	-	√	-	-	-	1, 2,4,6
20	Apa yang Anda harapkan dari vendor pernikahan?	√	√	-	√	-	√	√	-	-	1,2,4,6,7
Komposisi pertanyaan dalam 1 Blok		1-20	1-20	2, 4, 5, 6,7 8, 9, 10, 11, 15, 16	1-20	-	1-20	2,3, 5, 6, 7, 8,9,10, 11, 12,13, 14, 15, 16, 20	-	-	

MATRIKS PERTANYAAN UNTUK PEMILIK BISNIS WEDDING ORGANIZER

NO	PERTANYAAN	BLOK 1 (SEGMENT PELANGGAN)	BLOK 2 (PROPOSISI NILAI)	BLOK 3 (SALURAN)	BLOK 4 (HUBUNGAN PELANGGAN)	BLOK 5 (ARUS PENDA PATAN)	BLOK 6 (SUMBER DAYA UTAMA)	BLOK 7 (AKTIVITAS KUNCI)	BLOK 8 (KEMITRAAN)	BLOK 9 (STRUKTUR BIAYA)	BLOK dalam BMC
1	Bagaimana awal mula Anda mendirikan bisnis WO?	√	√	√	√	-	√	-	√	-	1,2,3,4,6,8
2	Kapan tepatnya WO Anda resmi dirilis?	√	√	√	√	-	√	-	√	-	1,2,3,4,6,8
3	Apa kelebihan-kelebihan yang WO Anda miliki sehingga menjadi pembeda antara WO Anda dengan WO yang lain?	-	√	√	√	-	√	√	√	-	2,3,4,6,7,8
4	Bagaimana Anda mempertahankan bisnis WO Anda?	-	√	√	√	-	√	√	√	-	2,3,4,6,7,8
5	Seiring berjalannya waktu, tentu perlu diadakan pengembangan. Bagaimana Anda mengembangkan kelebihan-kelebihan Anda hingga WO yang dijalani bisa seperti sekarang?	√	√	√	√	√	√	√	√	√	1,2,3,4,5,6,7,8,9
6	Tentunya dalam perjalanan bisnis ada hambatan, Adakah hambatan dari dalam (internal) yang pernah dialami oleh bisnis WO Anda?	-	√	-	-	√	√	√	√	√	2,5,6,7,8,9

16	Adakah peluang yang tidak Anda ambil dengan pertimbangan tertentu?	√	√	√	√	√	√	√	√	√	1,2,3,4,5,6,7,8,9
17	Apa rencana jangka panjang Anda untuk bisnis WO Anda?	√	√	√	√	√	√	√	√	√	1,2,3,4,5,6,7,8,9
18	Apa hal yang paling berkesan yang pernah Anda alami selama menjalankan bisnis WO Anda?	-	√	√	√	√	-	√	-	-	2,3,4,5,7
19	Adakah pesan/tips yang ingin Anda sampaikan kepada pebisnis WO yang sedang merintis?	-	√	√	√	-	-	√	√	-	2,3,4,7,8
Komposisi pertanyaan dalam 1 Blok		1, 2, 5, 8, 9, 11, 12, 13, 14,15, 16, 17	1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14,15, 16, 17, 18, 19	1, 2, 3, 4, 5, 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19	1, 2, 3, 4, 5, 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19	5, 6, 7, 8, 9, 11, 13, 14, 15, 16, 17, 18	1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 13, 14, 15, 16, 17	34,5, 6, 7, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19	1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11,12, 13, 14, 15, 16, 17, 19	5, 6, 7,13, 14, 15, 16, 17	

NO	PERTANYAAN	POSISI DALAM BMC	INFORMAN 1 : Bayani Nur Karamina	INFORMAN 2: Diah Putri Pertiwi	INFORMAN 3: Adiesta Clarizka	INFORMAN 4 : Zelda Rachmatya
1	Bagaimana Anda menentukan tanggal pernikahan?	1,2,3	Nanti acaranya tanggal 2 Februari. Sebenarnya karena pengen disegerakan ajasih, tadinya mau desember malah.. tp kayanya kok sesek banget ya mikirin segala persiapan dllnya. Mau bulan januari akhir, tapi tanggung gitu.. yaudah sekalian aja awal februari.. gak ada spesifik kenapa2nya sih.. biar disegerakan (krn gakbaik jg kalo terlalu lama perencanaanya) tapi yg bikin happy dlm merencanakannya sih di awal februari kaya pas aja gitu..	Aku sii pengen nya pake tgl cantik kan td nya, kalo ga tgl 20 ya tgl 2 feb. tapi ternyata harus pake itungan weton, karna keluarga cowokku masih kentel bgt adat jawanya. Dan akhir nya dari beberapa tgl yg di kirimin, aku dapet tgl terbaik ya tgl 6 feb ituu. Jgn kan tanggal jam akad nya aja di tentuin	Jadii aku tu kan udh tunangan desember 2018 kan, sbnrnya waktu itu mau nikah bln september (soalnya tglnya 19-9-2019) tapi krn aku ktrma jd cpns makanya minta diundur. Pertimbangannya kenapa februari, soalnya aku asumsi bulan januari atau awal feb itu udh dlantik jd pns. Nah soal tanggalnya sendiri lebih ke tanggal cantik aja siih wkwk tdnya mau tgl 20 cm trnyata itu hari kerja. Nah tdnya tgl 22 feb kan, eh trnyata pas tgl 2 februarinya itu	Rencananya, sebenarnya aku udah nikah Juli lalu Jadi kalo aku cerita nih ya jadi awalnya fixnya untuk lamaran persiapan Cuma tiga minggu. Okedeh lamaran trus habis lamaran dari pihak laki-laki tuh pengennya habis lebaran biar nundanya ga lama-lama. Bahkan ekstremnya pas lagi lamaran keluarga lakinya “Udah akad dulu aja yang penting sah dulu”. Terus akhirnya yaudahdeh lbih enak nya di 7April dulu. Cuma kan dari April, Mei, Juni, Juli,

				<p>masih ada slot di gedung yg aku pilih, kebetulan tanggalnya kan jg masih bagus tuh, 02-02-2020 makanya dipilih tanggal itu deehh</p>	<p>gitu. April juga udah pertengahan. Itu waktunya udah mepet banget karena kepotong puasa kan jadi banyak banget tanggal yang gabisa dipake dong. Apalagi habis lebaran kan musim-musimnya nikah ya habis itu um yaudah deh sepakat di Juli dulu aja gimana caranya. Terus habis itu umm cek ni tanggal, kok dari beberapa temoat ga ada yang ada, available, soalnya Bulan Syawal tuh wah semua venue-venue udah hopeless deh buat bikin resepsi karena emang permintaan dari keluarga aku harus ada resepsi</p>
--	--	--	--	---	--

						tapi maunya sih ga dirumah, ditempat lain, Cuma disisi lain, pihK Suami pengen banget buru-buru. Jadi kesepakatan nih, Juli dulu nikah nanti resepsinya menyusul nah terus udah dicari-cari ketemulah nih minggu depan tanggal 17 cocok gitu kan. Karena keluarga tuh pengennya aku ngurus kesana-kemari itutih berdua, nah kalo belum nikah, ga bagus yaa jadi makanya keluarga pengennya kita ngurus dalam kondisi yg udah sah
2	Apakah Anda menyelenggarakan Akad/Pemberkatan Nikah	1,2,3,4,6,7	Akad jam 15.30 trs resepsi jam 19.00	Kemungkinan besar aku akad pagi Antara Jam 7.30-	Aku akad sama resepsi di hari yg sama siih biar ga	tidak

	dan Resepsi dalam satu hari yang sama?			jam 9 nan Iya resepsi di siang nya Paling muali jam 11 siang lah	ribet dan itu di gedung sucofindo jg cuma beda ruang. Akadnya abis ashar sekitar jam 4an trs resepsinya mulai jam 7	
3	Tema apa yang Anda pilih untuk pesta pernikahan Anda?	1,2,4,6,7	<ul style="list-style-type: none"> • Temanya traditional beb. • Standing party nichh atas permintaan orangtuaku • Untuk akad sunda siger kalau resepsi jogja ageng modifikasi beb 	Ijo2 hahahaha Tema nya minimalis alam Untuk di plaminan bakan banyakan daon dan bunga tu cuma dikit doing. Untuk warna tenda nya putih dan warna nude gitu lah	Kalo temaaa aku pake adat jawa siih ntaan, ngikut suami kan dia org jawa. Tp itu lebih ke dekor sama lagu2 yg ngiringin sih, kalo utk baju aku pake kebaya aja ga pake paes gt2, calonku aja paling pake beskap jawaa. Klo konsepnya sih kayak kondangan pada umumnya yaa standing party gt soalnya ngeliat lokasinya dan jmlh org yg diundang ga dimungkinkan jg buat seating partyy	Aku ngambil temanya itu, keseluruhannya yaa. Nuansanya rustic sama agak vintage-vintage gitu. Cuma ada keunikan sendiri sih dari konsep. Kan tadi tema ya, ini permintaan dari keluarga Suami, itu harus dipisah nih antara tamu laki-laki dengan tamu perempuan. Dari keluarga Suami aku kan percaya yang namanya tamu ga boleh dicampur karena ya kita juga tau ya perempuan

						dan laki-laki ga boleh bercampur dalam satu ruangan. Simplinya Syar/i
4	Dimanakah Anda ingin menyelenggarakan Akad/Pemberkatan Nikah Anda?	1.2.3.4,6	Gedung HK Tower Cawang siss. Jadi awalnya pengen digedung yg dekat dr rumah kita... terus pilihannya cuman halim, nah halim gedungnya mahal2 banget. Belum charge catering dll nyaaa banyak deh chargenya. Terus ada gedung baru yg blm release waktu itu, kebetulan omku kerja di HK jadi ditawarin gedung itu. Enaknyaa gedung itu walau agak pricey tp udah gak ada charge apa2 jadinya milih catering apapun luwess jugaa. Dan dekat dari rumah	Acara akad dan resepsi acara rumah aja sii Td nya mau di gedung, dan beda hari untuk akad resepsinya. Karna aku sempet kepikiran buat resepsi di hari saptu nya tgl 8feb, soalnya akad aku jatoh di hari kamis kan. Tp ternyata calon mertua aku mau buat acara ngunduh mantu dan 2 hari pula, dari tgl 8 sampe 9 feb (Jd aku mengurungkan niat buat acara lagi Jd mau di rumah aja	Akuu milih sucofindo ituu karena 1. Deket dr rumahku. Sbnrnya klo dr rumah cowokku mayan jauh krn d tangerang kan, cm mereka prefernya klo gedung tuh dekat sm tempat yg cewe Kan ada tol juga. jd kita pilih ituu. 2. WO-nya. Di sucofindo itu kan pake WO BRP yaah dan kayak yaudah ngerasanya jd lebih gampang dan terarah gt. Vendornya kan udh dilist jg sm mereka jd kita tinggal pilih, dbantu sm rekomendasi jg.	Lokasi di Panciran di Jakarta Selatan di Graha Bimasakti. karena lokasinya dekat tol, jadi strategis untuk sodara yang dari Cibubur. Harganya juga on budget banget

		<p>juga tinggal naik tol. jadi itu deh alesannya. Oh dan satu lagi... gedungnya itu krn masih baru jd bebas mau tanggal berapa aja. Jd enak.. kita nikah bukan ngikutin tanggal gedung.</p>	<p>Utk pembayaran ke vendor dan numpang nikahnya jg dibantu urus jd itu jg ngebantu bgt sih. Mana kbtln jg marketingnya ramah dan helpful bgt.</p> <p>3. Harganya termasuk terjangkau dgn kapasitas 1000 org max dan dbantu WO dsb, gabanyak tambahan2 yg mesti dibayar jugaa.</p> <p>4. Gedungnya sendiri. Parkirnya luas dan ga d basement. Trs sewanya jg 1 lantai utk keperluan sendiri jd lebih berasa private aja gtuu. Sama mertuaku kbtln pernah attend nikahan disitu dan mereka suka aja sm gedungnya</p>	
--	--	---	---	--

					Itu sih beberapa alesannya	
5	Dalam pemilihan jasa catering, apa yang Anda pertimbangkan sebelum memutuskan memilih jasa catering tersebut?	1, 2,3,4,6,7	<p>Wah pencarian catering enak nih hampir setahun</p> <p>Jadi waktu itu pertama kali datang ke wedding fair langsung yg dicoba pertama kali nendia... gue sm dia agak beda soal selera sebenarnya... tapii disitu kita sepakat dan nyatu. Dan kita bisa liat dari pelayanannya saat testfood tuh bikin nyaman banget. But we know gitu kan, nendia cukup prestige dan mahal kita mikirin budget juga jadi kita cari catering yg kelas middle kan... siapatau nemu yg</p>	<p>Aku pake tukang masak dan kebetulan tetangga sebelah rumah ,Tapi Sisanya ibu-ibu tetangga pasti pada ikut rewang. Tau kan maksud nya rewang? Kebetulan bgt nii ibu2 di lingkungan rumah ku gercep bgt Rewang itu kaya mereka datang kerumah bantu masak dan nyiapiin buat hajatan</p>	<p>Aku pake risya catering. Kebetulan itu jg salah satu yg direkomendasiin sama wo aku. Nah milihnya itu pas lg ada kayak pameran di smesco, cm utk katering yg milih keluarga cowokku sih, mereka udh nyicipin makanannya jg dan kayaknya cocok sm rasa dan tampilannya jd milih itu deeh. Ada beberapa sih tp jujur udh lupa namanya apa2 aja. Kebetulan pas d pameran itu ada semua jd keluarga cowokku udh pilih2 dan lebih prefer ke risya catering. Sempet kepengen</p>	<p>Aku pake Izza Catering. Awalnya cari-cari di IG sama kayak rekomendasi dari Airlangga gitu. Terus testfood sama Mamahku Aku udah cari-cari lagi ke Tidar, Amirah, Chikal,Primarasa., terakhir Izza. Dan Mamahku sreg pake Izza</p>

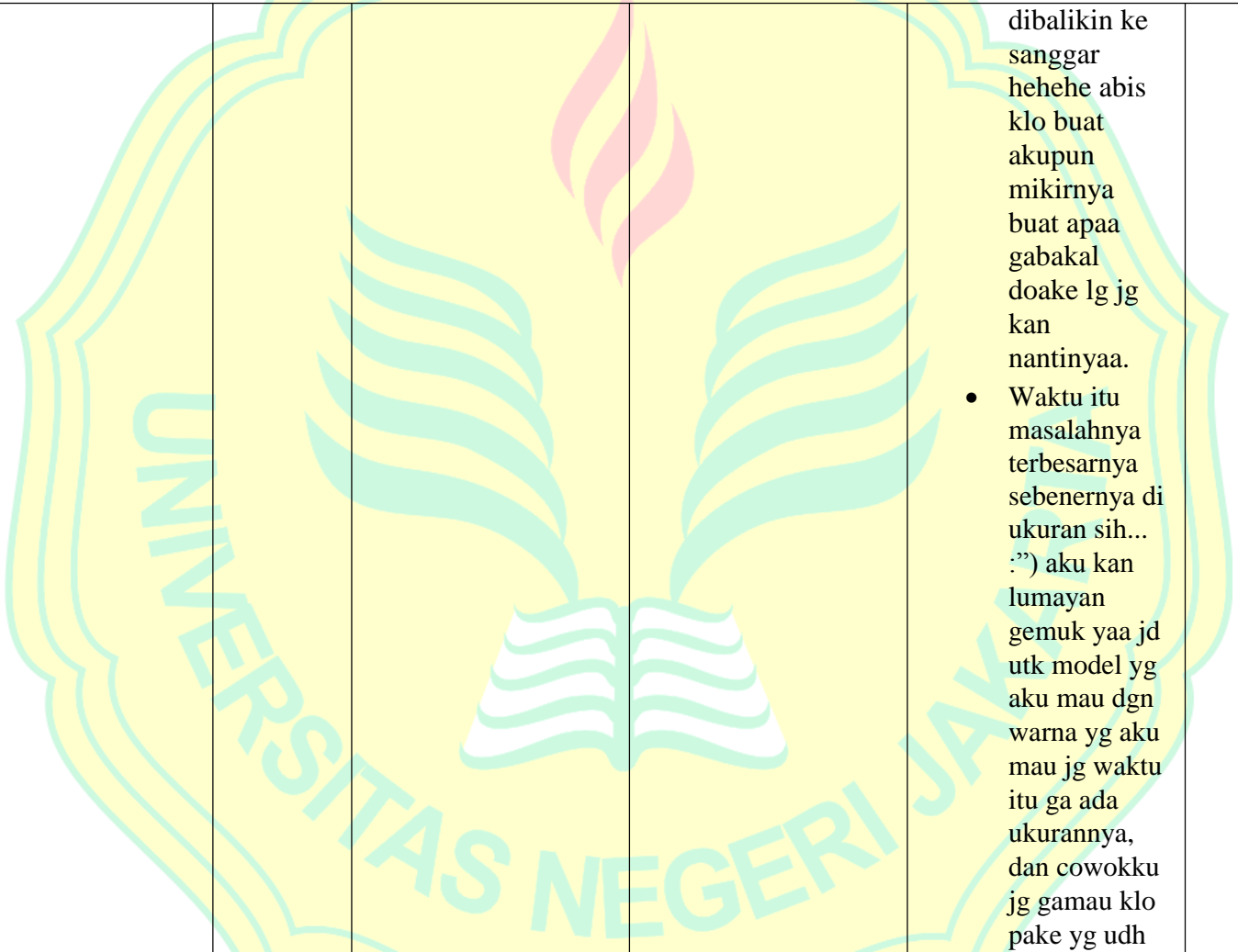
		<p>rasanya kaya nendia, tapi ga nemu2 juga. Sampe nemu dua kandidat yaitu Amira dan Nabila. Tapi sayangnya Amira itu udh full buat tgl 1.. nah yaudah jd dikasi pilihan dong mau nabila atau nendia ke orangtua kita, emg beda kelasnya. Soalnya kalo yg setara nendia tuh jarang yg ada all-in package. Rata2 catering doang... sedangkan kita gamau ribet. Yaudah setelah testfood, ortu kita juga senengnya nendia. Hingga akhirnya kita deal dipameran, jadi dapet diskon yaa lumayanlah... tapi btw gue sama calon emang selalu dateng</p>		<p>alphabet jg cuma dia harganya mahal sih jd gajadii hahaha</p>	
--	--	---	--	--	--

		<p>ke wedding fair dan selalu coba nendia itu konsisten rasanya. Jadi sebelum deal udah tau dulu gitu konsistensinya. Itu yg paling utama kan. Akhirnya kita setelah deal juga sering2 testfood diluar wedding fair, sama marketing nendianya juga nyuruh kita untuk sering2 testfood nendia biar lebih sreg untuk penentuan menu. Walau emang lebih mahal, tapi worth it gituloh. Karena nikahan itu gak selalu yang diinget gedung, dekor dll.. tapi yang paling diinget tu catering dan itu kaya faktor</p>		
--	--	--	--	--

		<p>utama pesta pernikahan berhasil atau engga gitu ga sih karena jelek baiknya pasti catering duluan yg diomongin. Jadi yaudah kita cari aman aja, keluar banyak gapapa kalo menurut orangtua, tapi insya Allah rasa selama ini selalu konsisten dan lumayan juga banyak testimoni yang positif dari catering ini. Kalo udah sreg emang susah sih mau liat yang lain juga jadi ga seenak yang disenenginn wkwk Btw tambahan aja, orangtua gue itu trauma sama acara pesta pernikahan sebelumnya.</p>		
--	--	--	--	--

		<p>Cateringnya kurang memuaskan jadi cuman tergiur karena murah aja. Banyak kecewanya deh. Maklum baru pertama kali kan jadi masih belum tau dan gak terlalu ikut campur kemaren... cuman akhirnya semakin kesini yaudah gapapa nambah sedikit tapi nyenengin tamu yang dateng. Karena orangtua gue itu terlalu mikirin banget pendapat oranglain, padahal we can't please anyone kan... tapi gue sebagai anak nurut ajadeh orangtua pasti mau yg terbaik buat anaknya</p>		
--	--	--	--	--

6	Model dekorasi seperti apa yang Anda inginkan?	1, 2,3,4,6,7	Iyaa insya Allah pake gebyok jawa. Oh iyaaa, jadi itu emang permintaan laki gue sih.. tapi setelah didiskusikan bersama kedua belah pihak setuju2 ajaa.. Secara estetika emang lebih mewah jawa sih kalo emg yg mau kesannya tradisional banget..	Modifikasi rustic sama modern	Iyaa buat pelaminannya aku pake gebyok jawa putih gtuu, standard aja sii gebyoknya pake bunga2 jugaa	Aku nasionalan aja sih. Ga pake adat. Soalnya kebaya aku nasionalan
7	Busana apa yang Anda pilih untuk Akad Nikah/Pemberkatan Anda?	1, 2,3,4,6,7	Pake kebaya.. tapi kebaya gold sama demang item gold.. soalnya tuh pengen beda aja gitu hehe Sigernya gold mbaa	Untuk akad aku pake adat jawa	Kalo akad pake kebaya putih biasa ajaa, sama sewa jugaa	Untuk akad juga pake kebaya biasa sih
8	Busana apa yang Anda pilih untuk acara Resepsi pernikahan Anda?	1, 2,3,4,6,7	Beludrunya navyy	Untuk resepsi aku pake gaun	<ul style="list-style-type: none"> • Aku utk bajunya sewa perdana ntaan jd dijaitin khusus sesuai aku mau tp nnti ya 	Aku pake kebaya nasional aja bukan yang adat-adat. Karena ga cocok aja aku temanya adat tapi konsepnya Syar'i



				<p>dibalikin ke sanggar hehehe abis klo buat akupun mikirnya buat apaa gabakal doake lg jg kan nantinyaa.</p> <ul style="list-style-type: none">• Waktu itu masalahnya terbesar sebenarnya di ukuran sih... :”) aku kan lumayan gemuk yaa jd utk model yg aku mau dgn warna yg aku mau jg waktu itu ga ada ukurannya, dan cowokku jg gamau klo pake yg udh	
--	--	--	--	--	--

					<p>ada atau yg ukurannya harus disesuaikan krn katanya nnti ga bagus makanya kita bikin perdana. Utk modelnya sih milih model yg udh ada di sanggar, cm ganti di warna sama ukurannya ajaa</p> <ul style="list-style-type: none"> • Bajunya merah marun sm ada aksen goldnyaa 	
9	Siapakah yang Anda percaya untuk merias Anda saat acara pernikahan?	1, 2,3,4,6,7	Yg rias dari sanggar mbaa	<ul style="list-style-type: none"> • Saking punya banyak temen MUA. Banyak yg nawarin makeup kannn... 	Dari sanggar Griya Melati di Pulomas	Untuk akad dari salon langganan sih. Kalo besok minggu depan aku sama perias sanggarnya aja dari Sanggar Komala Hadi

				<ul style="list-style-type: none"> • Mau milih salah satu misal. Aku jd ga enak sama yg lain.. • Kemungkinan besar sama gita • Nahh untuk ibu dan sister udah ada nii temen2 kuu waktu kuliah • Kalo sisanya kaya penerima tamu, among Itu yg megang temen2 ibu akuu 		
10	Bagaimana Anda ingin Pernikahan Anda didokumentasikan?	1, 2,3,4,6,7	Aku sih cinem aja mbaa sama album cetak. Tapi mau minta softcopynya aja paling	<ul style="list-style-type: none"> • Cinematography • Album cetak 	Paling album cetak sih. Biasanya kayak Tante2 yg dating kerumah pasti mau liat. Kalo video kayaknya cinem deh biar ga bosen juga	Album cetak aja sih sama video cinema. Paling aku minta softcopynya aja

					nontoninnya	
11	Jenis kartu undangan apakah yang Anda inginkan?	1, 2,3,4,6,7	<ul style="list-style-type: none"> • 500 undangan cetak 1000 tamu mbaa. • Dii nasabah bokap guee mba • yaa emg kalo undangan ckup krusial juga sih • Gapake digital mbaaa 	<ul style="list-style-type: none"> • Kalo yg di rumah aku sekitar 350an kali yaa (undangan cetak) • Sisanya buat temen2 aku pake digital aja • Pengen nya fidio 	Utk skrg sih masih yg cetak yaaa paling kalopun ngundang yg gapake cwtak aku ambil pdf undanganku yg cetak aja trs dikirim via chat wkwk	Aku pake digital sama cetak. Tapi, cetak hanya untuk sesepuh aja. Yang digital untuk temen-temen sepantaran
12	Mas Kawin apa yang Anda inginkan?	1, 2,4,6	Sebenarnya gue mas kawin awalnya bingung mba harus apa dan bagaimana, dan belom sempet bahas, tp calon gue sendiri yang blg dia bakal ngasih dinar sama dirham. Pertimbangannya sebagai salah satu produk investasi ajasih... beda sama	Seperangkat perhiasan sii kaya sepaket gelang anting kalung cincin Kenapa mau itu Hummm ya di kasih masukan aja sama keluarga	Mas kawin ya.. kayaknya perhiasan sih, soalnya yg penting emas kan yah ya sekalian aja dlm bentuk perhiasan gt hehe kayak pada umumnya ajaa	Aku alat Solat sama perhiasan gitu satu set

			<p>emas kan harganya gak stabil, dan tergantung emasnya juga kdg ada yg jd menurun banget. kalo dinar sm dirham kan emas tp dia bs dibilang mata uang juga gitu jadi harganya kalo turun pun gak anjlokk.. gituu.</p>			
13	Seserahan apa yang Anda inginkan?	1, 2,4,6	<ul style="list-style-type: none"> • Seserahan udah dikasih semua pas lamaran kemarin, yaa toiletries, makeup, sepatu formal dan santai, tas juga, bahan kebaya, skincare, sama makanannya paling 	<p>Aku mah yg umum2 aja Cuma pakaian sepengadegan dan ya beberapa barang secukup nya aja yg bakal kepake [Aku ga pengen maksaan harus beli tas bagus atau sepatu tinggi blink2 Aku lebih milih hal2 yg emang kepake sehari2 aja Yg penting bermanfaat.Percuma</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Nah jujur utk seserahan blm tau sih krn belum pergi beli wkwk cm aku kepengennya ya pergi beli bareng2 aja gituuu. Sama nanti pgannya sih pake jasa hias aja ya biar hasilnya cantik 	<p>Untuk seserahan udah bulan April kemarin pas lamaran. Isinya siih biasa aja kayak kain, toiletries, sama kebutuhan pribadi. Untuk seserahan balasannya juga semua kebutuhan suamiku, kayak sepatu, handuk travelling, pokoknya yang pasti berguna buat dia.</p>

			<p>kemarin minta cheesecake.. wkwk sama ada seserahan yg gak ada dilibet tp dalam bentuk makanan juga dikasih sih sama pihak calon...</p> <ul style="list-style-type: none"> • Kalo balesannya kita ngasih makanan gitu lauk pauk... terus buah... gue ngasih kain batik khas cirebon, sama cheesecake juga sih samaa. Oiyaa mukena jugaa • Pake jasa 	<p>h kalo beli ga di pake ya ga?</p>	<p>takutnya kalo DIY hasilnya malah gabagus kan sayang barang2nya udh dbeli mahal2 tp gabisa natanyaa wkwk</p> <ul style="list-style-type: none"> • yaa aku seserahan itu ga pas lamaran, tapi pas pengajian nantii seminggu sebelum hari nikah hehehe justru pas akad dan resepsi nnti udh gamau bawa2 seserahan paling tinggal yg mas 	
--	--	--	---	--	--	--

			hias seserahan wkwk gamau ribet		kawannya aja yg dbawa nantii	
14	Souvenir apa yang Anda pilih untuk dibagikan kepada tamu undangan?	1, 2,4,6	Pouchh. Mesennya dii temen nyokap gue yg kebetulan emg pengrajin sih... terus harganya 15 ribuuu Pertimbangannya krn mau cari yg bergunaa wkwk Biar kepake aja kalo pouch kaan. Pesen 600 biji Buat jaga2. Takut abiss malu ama tamu wkwk	Aku aofenir nya poch make up gituuu	Klo souvenir udh pesen dan aku nanti pouch gt yg ada emboss inisial namanyaa	Aku pouch. Soalnya berguna
15	Iringan apa yang Anda inginkan saat pengantin masuk ke dalam ruang resepsi (grand entrance)?	1, 2,3,4,6,7	Paling prosesi kirabnya aja ada cucuk lampah	Engga siiii Paling ada cucuk lampah sii, biasa nya dia ada tarian2 nya gitu kand	Sbrnya aku adat jawanya itu lebih buat dekor sama baju ajaa siih kalo pas masuk nanti yg ngiringin itu malah pake instrumental pake saxophone	Aku gapake iringan yaa karena ga boleh ada music. Jadi aku ngidein nih, tekenin aja ke MCnya untuk bacain biodata kita, lahir, ketemu dimana, dan lainlain. Dan menurutku ga

						aneh yaa untuk bacain biodata
16	Apakah Anda menginginkan hiburan tambahan (contoh: tari pagar pengantin Palembang, father-daughter last dance, tari merak Sunda, dll) dalam pernikahan Anda?	1, 2,3,4,6,7	Kalo tarian gak ada yaa.. lempar bunga adaa kayanyaa..	Orgen tunggal beby.. tp no biduan yg cacingan	ngga ada sih beeb aku gapake begituaann	Ga ada hiburan juga solanya tarian kan juga ga boleh
17	apakah Anda melaksanakan acara pra-pernikahan seperti siraman, Malam Bainai, malam Midodareni, Bridal Shower,dll?	1, 2,4,6	Kan ada pengajian sebelum hari-H	ya.. padet bgt acara muali dari tgl 5 feb (pengajian, siraman, midodaren, dan seserahan) Dan lanjut tgl 6 feb akad resepsi 8-9 feb untuk ngunduh mantu nya	yaa aku seserahan itu ga pas lamaran, tapi pas pengajian nanti seminggu sebelum hari nikah hehehe justru pas akad dan resepsi nnti udh gamau bawa2 seserahan paling tinggal yg mas kawinnya aja yg dbawa nanti	Paling pengajian aja sih. Sama ada acara bridal shower sama temen-temen, walaupun diomelin sama Suamiku. Dulu masih calon
18	Apakah Anda melaksanakan acara pasca pernikahan seperti ngunduh mantu, dll?	1, 2,4,6	Enggak sih. Sekali aja biar ringkes	Tp ternyata calon mertua aku mau buat acara ngunduh mantu dan 2 hari pula, dari tgl 8	Enggak sih. Dibikin sehari aja	Enggak ada yaa. Biar praktis aja

				sampe 9 feb		
19	Berapakah budget yang Anda butuhkan untuk mempersiapkan acara pernikahan Anda?	1,2,3,4,6,7	<p>1. Budgetnya kita keluarin utk yg primary dulu kaya catering sama gedung. Sisanya seberjalannya waktu aja... ada budget berapa utk apa, yaudah keluarin.. gitu. Tp jgn sampe overcost juga. Tapi yg paling penting kita motong cost2 yg gaperlu kaya beliin bahan seluruh keluarga itu ga perlu cmn yg sepuh ajaa, jd yg gapenting2 kita gak ambil pusing.. yg penting yg utama dulu ajaa.</p> <p>2. Gedung sih yg sesuai rencana</p>	<p>Untuk perencanaan budget kitu ga ada yang special sih.dan hmmm aku ga bener-bener nentuin berapa persennya. Karena emang aku orangnya ga terperinci? Ga serinci itu gitu. Cuman karena aku udah nyerahin smeua ke Ibu karena Ibu emang udah bisa pegang begituan karena udah lama Ibu punya sanggar jd udah tau beberapa rekanan yang kayak “Yaudah terserah Mbak Putri aja mau bayarnya berapa”. Jadi itu yang buat aku makin bingung merencanakan budgetnya gimana,</p>	<p>1. Klo budget jujur masih bergantung bgt sama ortu yaa, dan untuk besaran budget itu sendiri kmrn jg yg disanggupin sm orgtua cowokku itu sekitar 200-300 jtan makanya kita ambil paket d BRP yg 200 jutaan, sisanya utk biaya2 tambahan. untuk keperluan gedung dan vendor2 itu yg pegang pihak cowok. Klo budget dr akunya sendiri sih tinggal utk yg perintilan yah, kayak utk undangan, souvenir, acara pengajian, akad dsb, itu kira2 50 jtan di budgetinnya</p>	<p>Dari budget ga pure dari kita berdua. Pasti ada dari orang tua. Kalo total semuanya sampe resepsi sekitar 118-120an (juta rupiah). Kalo untuk akad ga sampe 15juta. Sama paling tambahan penghulu aja sih sama printilan-printilan</p>

		<p>3. Total budget yg direncanakan around 200jt++</p>	<p>kayak gitu kan, karena mereka ga ngomongin harga. Nah terus untuk budget yang aku perkirakan keluar sekitar 75-80 (dalam juta rupiah), udah sih gitu aja kayaknya. Nah tapi yang belum aku tau adalah budget untuk belanja, belanja kebutuhan masak buat konsumsi kan. Nah itu belum diperkirakan bakal habis berapa tapi kata Ibuku itu bisa disesuaikan dank arena masaknya dirumah, itu kalo misalnya mau nambah-nambah tuh bisa aja. Bisa belanja lagi dan jatohnya emang lebih murah. Tapi kalo misalnya</p>	<p>2. Sejah ini sih masih sesuaai 3. kemungkinan 300 jtan lah ya keluarnya 4. untungnya sejauh ini worth to pay sih ya maksudnya mereka jg yg kualitasnya oke2 dan pelayanannya ramah, cuma ya aku masih belum bisa bilang klo iyaa ini bagus bgt nih soalnya kan belum tau jg nanti pas hari H gmana. Dari budget segitu</p>	
--	--	---	--	---	--

				aku Tanya sekarang ke Ibu aku kira-kira bahan-bahan untuk catering itu berapa, Ibuku belum bisa ngasih tau karena “kamu budgetnya ada berapa kita bisa nyesuain, tukang masaknya bisa nyesuain buat kayak acara dua hari”. Dua hari itu buat acara siraman dan pas acara akad dan resepsi	
20	Apa yang Anda harapkan dari sebuah vendor pernikahan?	1. Service is number 1... mau seenak apapun, mau sebegus apapun kalo servicenya jelek is a big no no. Malah bikin naik urat 2. Gak maksa ego mereka. Kdg ada vendor yg sok2 ngasih saran tapi jatohnya maksa...	Yang jelas mereka harus menepati apa yg mereka janjiin sih.	Yg diharapin yg pasti profesionalitasnya sih yaa. Maksudku aku tuh udah bayar segitu, yg yess tentu aja ga sedikit ya jd bakal sedih bgt sih kalo pas hari H terus semuanya ambyar wkwk makanya kmrn pas milih2 jg	Kalo aku kan milih vendor sreg-sregan aja ya. Jadi, yaa harus ramah sih. Dan udah bayar big money, aku harap mereka professional dan nepatin janji.

		Itu aja sih in my opinion		sambil harap2 cemas. Krn aku milih ya purely dr yg sreg sm aku aja kan, dr rekomendasi marketingnya BRP jg, sama ya okelah aku liat jg dr review org2 di internet, dr cara mereka ngelayanin aku, dr produk atau jasa mereka, ya tp ttp aja pas hari H ya kita gatau. Ya semoga ajaa, dgn udh berani keluar duit sgtu, ya mereka nanti di hari H jg ya ga ngecewain namanya nikah cm sekali seumur hidup kan yaa. Aku ga ngarepin yg perfect bgt jg cm ya seengaknya berjalan lancar aja udahh hehe	
--	--	---------------------------	--	---	--

Matriks Jawaban Pemilik Bisnis WO

NO	PERTANYAAN	POSISI DALAM BMC	INFORMAN 2 : Awan Biru Enterprise
1	Bagaimana awal mula Anda mendirikan bisnis WO?	1,2,3,4,6,8	Awalnya sebagai passion aja sama hobi ya. Disamping itu mengisi waktu luang saya. Yaa bisa dibilang sampingan. Saya juga inginnya ga mengandalkan dari 1 income aja. Bareng bersama adik dan ipar, lalu mahasiswa2 saya yg cari uang jajan tambahan, kita jalanin WO ini bareng
2	Kapan tepatnya WO Anda resmi dirilis?	1,2,3,4,6,8	Saya mulai pertama kali tahun 2014an Dek. Iya sudah 5 tahun, Amin terimakasih. Waktu itu ada sodara, dia mau nikah di PLM budget paspasan. Waktu itu idak pasang harga. Dia ada budget brapa, ya saya terima. Pelanggan kedua direkomendasikan sama sodara saya itu, dia dari awal sudah Tanya kalau budget sekian bisa dapet apa saja. Dulu dengan 3Mio sudah dapat team WO untuk akad dan resepsinyo. Lalu saya buat brosur-brosur. Disebar ke hotel-hotel dan gedung disini. Mulailah banyak pelangganyo.
3	Apa kelebihan-kelebihan yang WO Anda miliki sehingga menjadi pembeda antara WO Anda dengan WO yang lain?	2,3,4,6,7,8	Saya buat paket itu untuk patokan sajo. Missal ado pengantin yang mau rubah-rubah sedikit yo takapa lah. Atau missal kayak adek. Ada budget 20jt bisa dapet apa sajo. Ya fleksibel sama pengantin. Karena tiap orang keinginannya beda-beda. Cara kita menanggapi tiap client ya beda-beda. Yg Chinese kebutuhannya beda dengan yang PLM. Dari segi teknis acaranya sama selernya. Jd ya harus bisa sefleksibel mungkin selama tidak merugikan
4	Bagaimana Anda mempertahankan bisnis WO Anda?	2,3,4,6,7,8	Selain WO, saya merambah ke dekorasi. Saya beli bunga-bunga artificial, supaya harga bisa lebih murah daripada pakai bunga asli. Nah dari begitu bisa dipaketkan harga WO-nya dan harga

			<p>dekorasinya. Itu bagian dari marketing supaya orang-orang melihat paket ini best deal.</p> <p>Kita juga kerjasama dengan KUA-KUA disini. Supaya lebih mudah ngawasin penghulunya. Penghulu yang paling penting kan pas akad nikah, nah jangan sampai telat, atau pergi.</p>
5	Seiring berjalannya waktu, tentu perlu diadakan pengembangan. Bagaimana Anda mengembangkan kelebihan-kelebihan Anda hingga WO yang dijalani bisa seperti sekarang?	1,2,3,4,5,6,7,8,9	<p>Pengembangan dekorasi, pelaminan, dekorasi fotobooth. Awalnya saya punya pelaminan Palembang karena yang paling banyak dipesan disini. Lalu pelaminan modern dan ornament-ornamen Chinesse. Barulah upgrade terus koleksi pelaminan dan dekorasi supaya gak ketinggalan jaman. Pelaminan-pelaminan yang sudah diatas 1 atau 2 tahun biasanya saya jual sebelum trennya berubah. Jadi pasti ada yang mau beli.</p>
6	Tentunya dalam perjalanan bisnis ada hambatan, Adakah hambatan dari dalam (internal) yang pernah dialami oleh bisnis WO Anda?	2,5,6,7,8,9	<p>kalo internal, saya bisnis sama saudara. jd kadang hubungannya gabisa profesional.</p> <p>ada juga mahasiswa2 yg baru ikut gabung kagok. beda teori beda dilapangan. kaget juga misal diprotes sama pihak keluarga. tp dengan begitu tdk mengurangi keprofesionalitasan kami</p>
7	Bagaimana Anda meminimalisir hambatan tersebut?	2,5,6,7,8,9	<p>misalnya 1 team 8 orang yg terjun, 7 orang profesional 1 orang yg baru gabung.</p> <p>sebelum hari-H kita rapat dulu gimana konsep2 acaranya, curhat2, dan saling sharing tips2 kerja di lapangan, tindakan apa yg harus diambil kalau ada masalah teknis. nanti sebelum mulai acara kita briefing lagi. final briefing</p>
8	Selain hambatan dari dalam (internal), ada pula hambatan yang datang dari luar (eksternal). Apa hambatan	1.2.3.4.5.8	<p>persaingan harga itu ketat sekali. kalau ada harga murah, pasti ada yang lebih murah, pasti ada yang termurah.</p> <p>disini perlu kita berpikir bagaimana kita menawarkan dengan harga murah tetapi dengan kualitas yg bagus.</p>

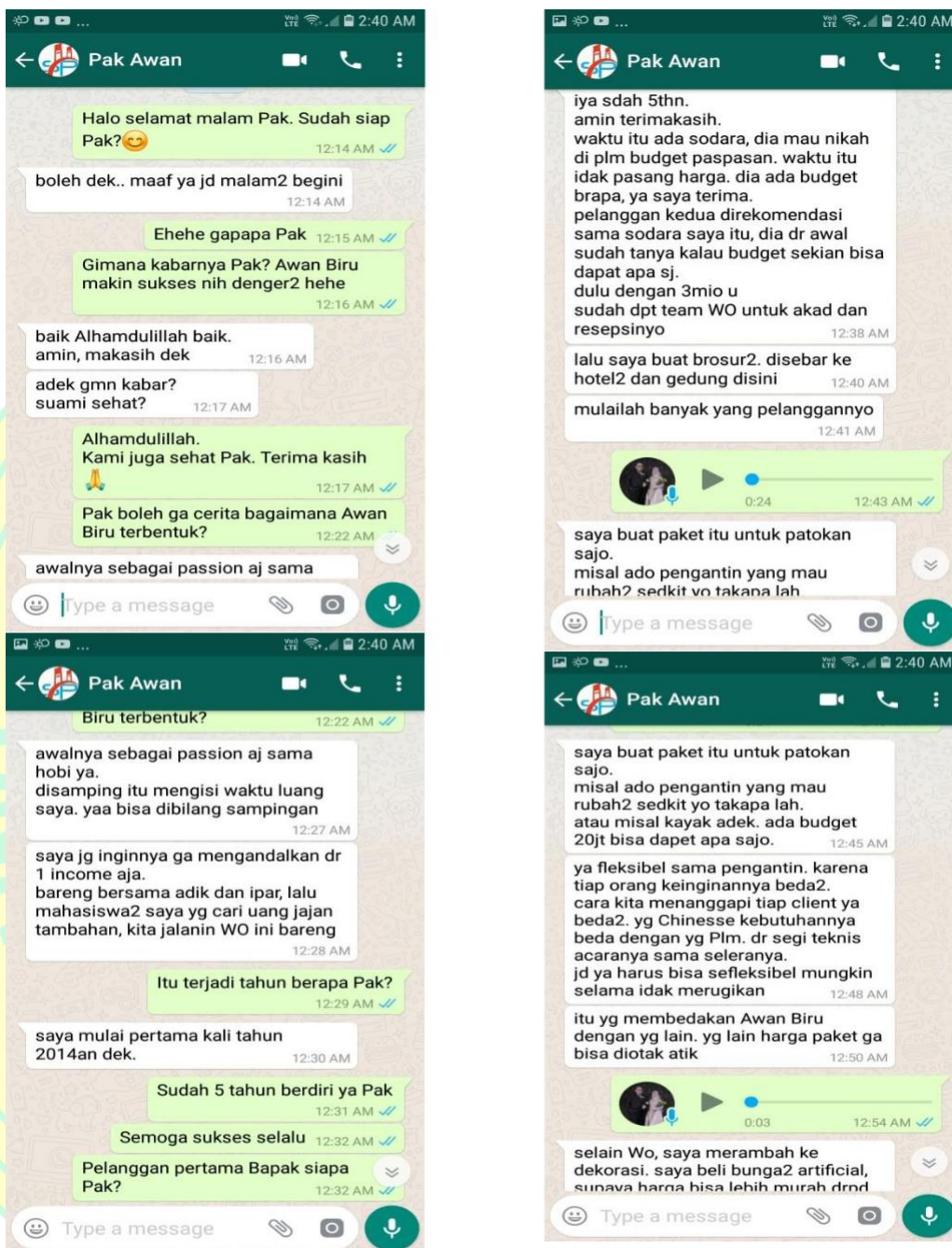
	eksternal yang dihadapi oleh bisnis WO Anda?		itu kan yg dimau orang, bagus tp murah
9	Apa tindakan yang Anda ambil dalam menghadapi hambatan tersebut?	1,2,3,4,5,8	kita harus berpikir bagaimana cara menyampaikan wo kita adalah wo yg terbaik dengan harga yang terbaik. lalu pendekatan dengan pelanggannya. harus diajak ngobrol supaya nyaman, supaya ada bonding. krn wo keseringan sebagian masalah pengantin. nah inilah kesempatan kita untuk meningkatkan trust yg buat pengantin ada rasa click. kalau sudah ada rasa click, berapapun pasti rela dikeluarkan. dan vendor lain yg lebih bagus pun akan ditolaknya. kemungkinan besar lebih pilih ke kita yg sudah click
10	Apakah setiap masalah yang datang harus diselesaikan?	2,3,4,8	tidak semua ya. paling masalah yg berpengaruh sama kualitas yg harus diprioritaskan. misalnya masalah teknis saat acara dan keprofesionalitasan team
11	Bagaimana Anda menyelesaikan masalah yang bisnis WO Anda hadapi?	1,2,3,4,5,8	masalah keluarga pengantin misalnya. ribut, tantanya atur ini itu, ubah ini itu. ya itu ga perlu dibawa pusing. yg penting pengantin dan keluarga puas. krn kalau mereka puas, feedback ke kitanya positif
12	Siapakah pesaing bisnis terbesar Anda?	1,3,4,8	pesaing bisnis pasti ada banyak. apalagi plm termasuk kota besar, jd persaingannya lumayan ketat. vendor rekanan di amaris cuma 2 dek, AB ini sama Ratu ayu. di fave ada beberapa, tdk banyak banget. yg banyak di hotel besar seperti novotel banyak ya dr yg mewah sampe yg biasa
13	Apa yang Anda lakukan agar dapat bersaing untuk mempertahankan WO Anda?	1,2,3,4,5,6,7,8,9	pertama harus menjaga hubungan ya untuk membuka jalin kerja sama. kedua harus fleksibel sama rekanan2 vendor kita, biar sama sama enak. misalnya, saya kasih apa yg amaris mau, sebagai gantinya pihak amaris merekomendasikan AB ke calon pengantin

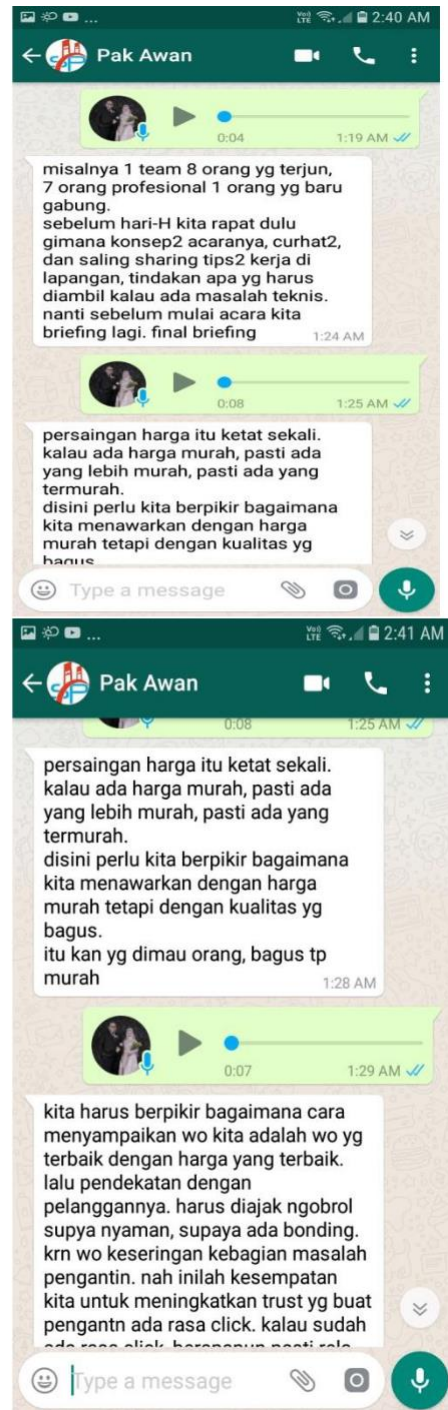
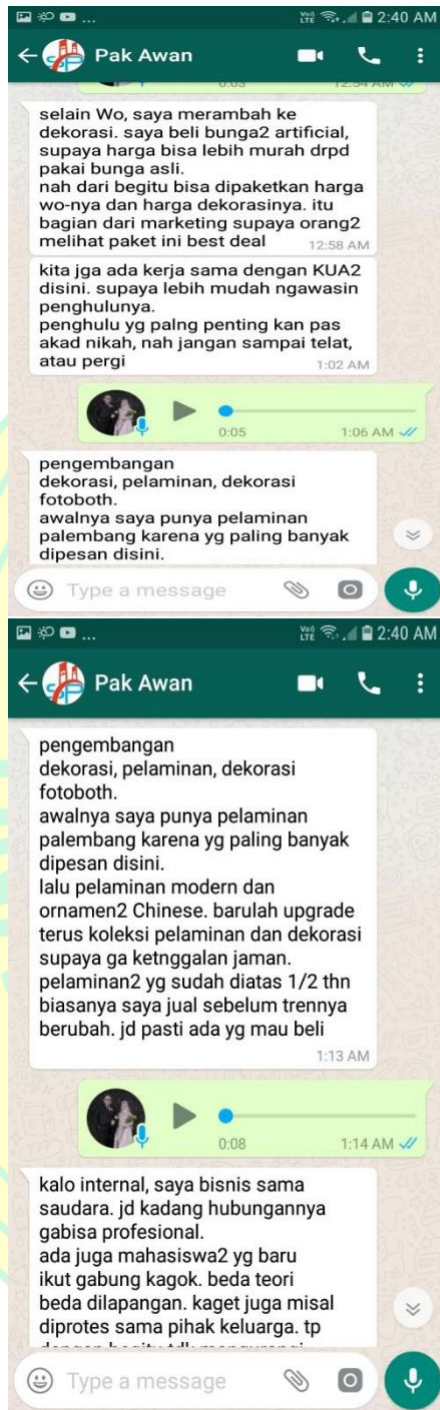
14	Dengan kondisi pasar yang dinamis, bagaimana Anda melihat peluang yang potensial dalam mengembangkan bisnis Anda?	1,2,3,4,5,6,7,8,9	<p>wo dimana-mana jumlahnya sudah banyak bgt ya. Dan bisnis ada naik turunnya. Apalagi di Palembang ada tanggal baik/buruk. jd di bulan tertentu jarang sekali ada pernikahan.</p> <p>nah disitu kita harus mengincar orang lain yang bukan pernikahan. kami melayani acara lainnya. misalnya akikah, khitanan, dan acara kantor seperti acara Polda Sumbar. Saya memberikan seminar training juga ke perusahaan Avian.</p> <p>jadi harus sensitif dan bisa menyesuaikan diri dengan kebutuhan orang2. kita jga buka jasa ke luar kota. AB buka cabang kedua di Jkt. dan selama kita ga rugi, dimanapun acaranya pasti kita lakukan. jaman skrg mudah ya. portofolio di IG. kontakkan lewat wa telfon jadilah. ya sama kayak adek lah waktu itu adek di jkt saya di plm</p>
15	Bagaimana Anda memilah peluang-peluang yang ada?	1,2,3,4,5,6,7,8,9	<p>selama tidak merugikan ya ayo saja.</p> <p>asal tidak menyesatkan, tidak ngasal, dan tidak mengecewakan. krn sekali pelanggan kecewa, bisa negatif feedback ke kita</p>
16	Adakah peluang yang tidak Anda ambil dengan pertimbangan tertentu?	1,2,3,4,5,6,7,8,9	
17	Apa rencana jangka panjang Anda untuk bisnis WO Anda?	1,2,3,4,5,6,7,8,9	<p>rencana saya buka cabang lagi di kota2 yg sudah ada beberapa handle acara disana. misalnya Surabaya dan Bali. krn ya disana lumayan rame. dan pelanggan disana heterogen dr penduduk lokal, pengantin dr luar kota bahkan dr luar negeri bahkan artis luar negeri pun ada yg melangsungkan pernikahan di Bali. jd rame memang pasarnya</p>
18	Apa hal yang paling berkesan yang pernah Anda alami selama menjalankan bisnis WO Anda?	2,3,4,5,7	<p>hal yg berkesan adalah melihat team saya bahagia, belajar dan berkembang. lalu, pengantin bahagia puas dengan dekorasi kami, dan pujian dr para tamu undangan. rasanya luar biasa melihat orang lain bahagia</p>

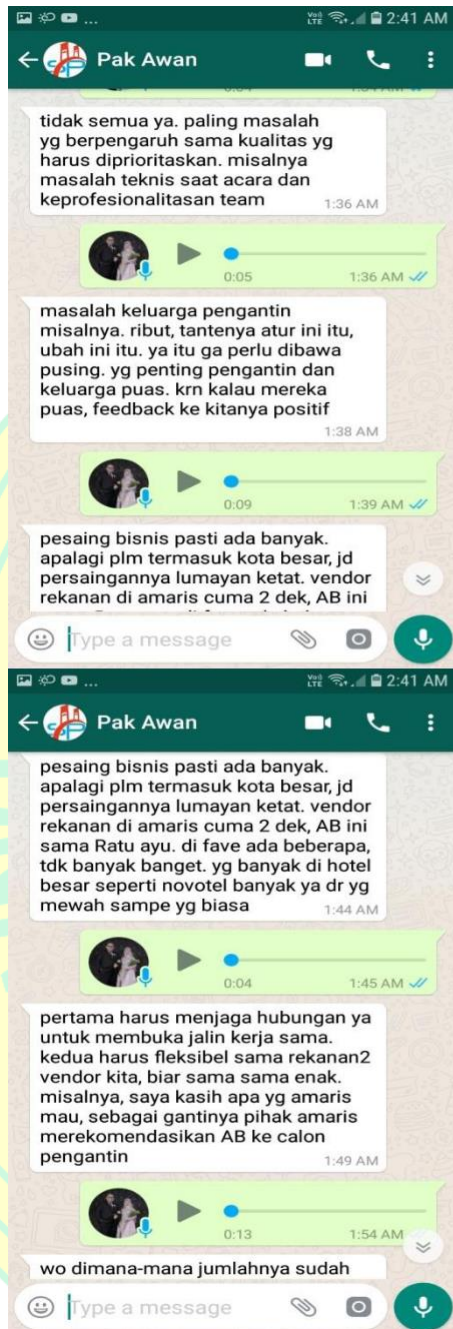
19	Adakah pesan/tips yang ingin Anda sampaikan kepada pebisnis WO yang sedang merintis?	2,3,4,7,8	yang pertama, jangan pernah menyerah. naik turun bisnis itu biasa. pebisnisnya yg harus kreatif. kedua, sensitif dengan kemauan pelanggan ketiga, harus bisa menyesuaikan diri dan fleksibel. ikuti apa yg diinginkan pelanggan walaupun tidak lazim untuk kita. karena apa yg kita jual adalah jasa kita untuk orang lain bukan untuk kita. jd layanilah pelanggan seperti kita melayani raja, ikuti segala kemauannya

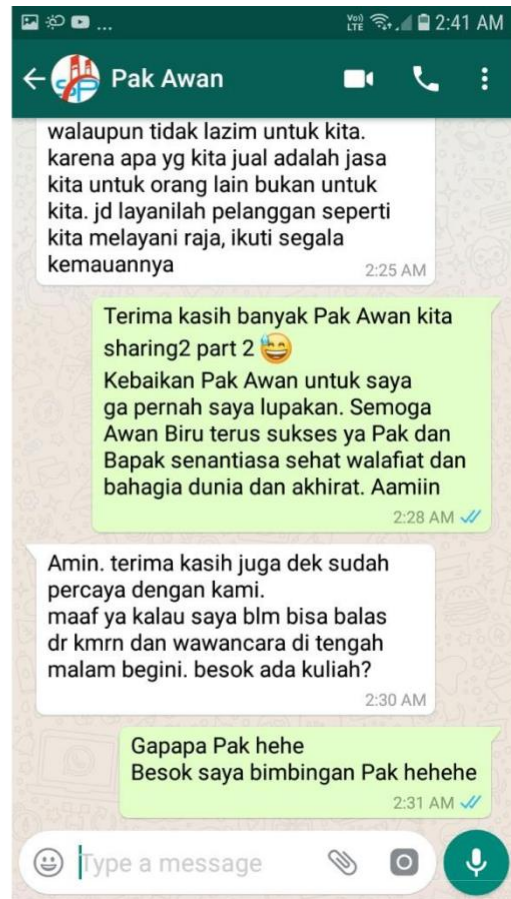
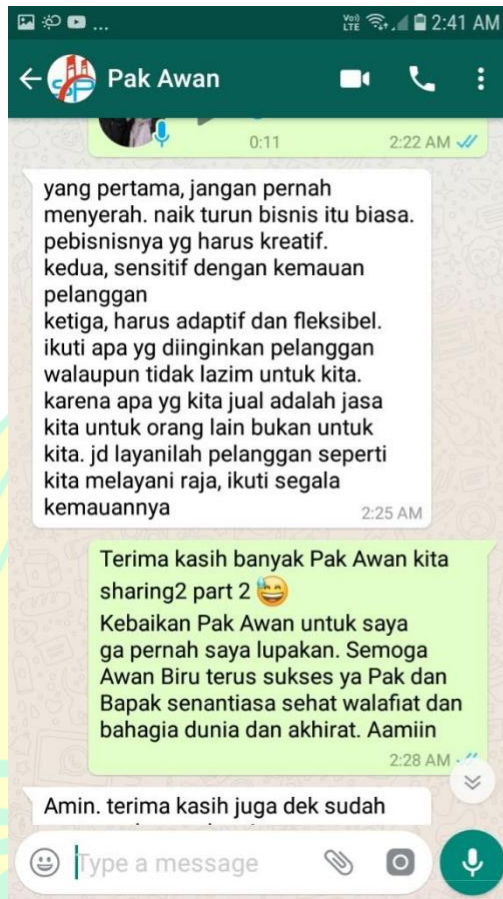


Obrolan Whatsapp peneliti dengan pemilik Awan Biru Enterprise









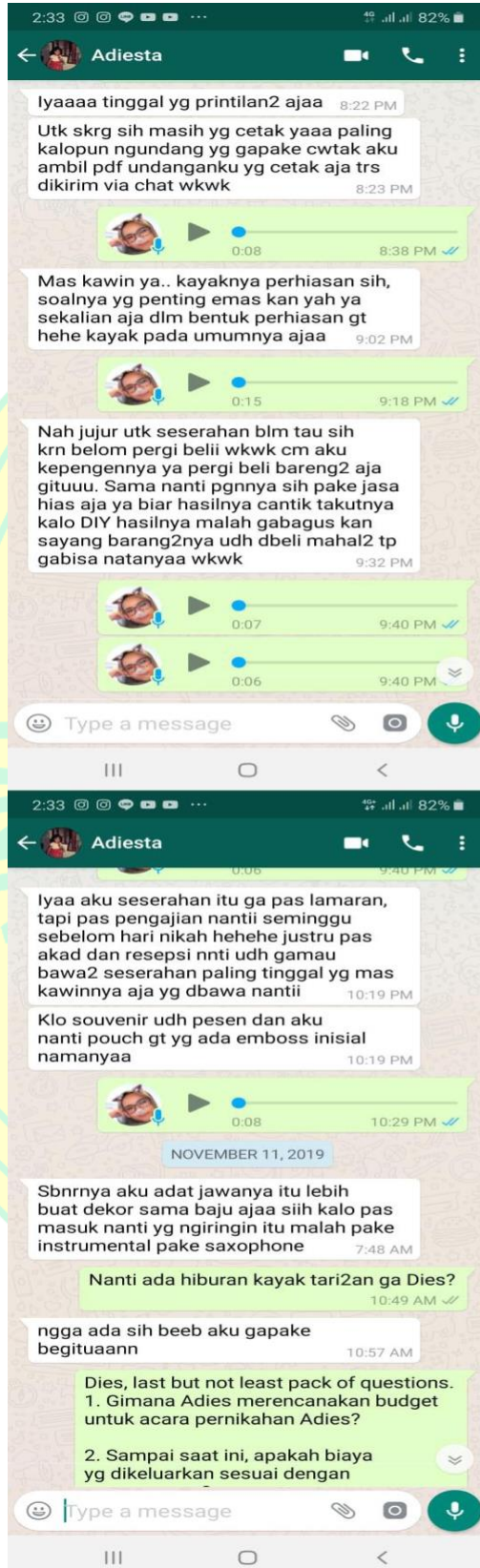
UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA

Obrolan Whatsapp Peneliti dengan Informan Adiesta Clarizka









Obrolan *Whatsapp* Peneliti dengan Informan Diah Putri





DAFTAR RIWAYAT HIDUP



Trianisa Intan Ramadhani lahir di Tangerang pada tanggal 5 Februari 1995 dari pasangan Bapak Hariyanto dan Ibu RR Rita Pramari. Peneliti adalah anak ketiga dari 3 bersaudara. Peneliti bertempat tinggal di Jl. Bukit Cinere Raya No. 48, Cinere, Depok, Jawa Barat. Pendidikan yang telah ditempuh oleh peneliti yaitu SDN Pejaten Timur 17 pagi lulus pada tahun 2007, selanjutnya melanjutkan pendidikan ke Sekolah Menengah Pertama di SMP Negeri 107 Jakarta lulus pada tahun 2010, kemudian melanjutkan pendidikan Sekolah Menengah Atas di SMA Negeri 109 Jakarta lulus pada tahun 2013, dan mulai tahun 2015 peneliti melanjutkan pendidikannya ke Perguruan Tinggi Negeri di Universitas Negeri Jakarta yaitu dengan Jurusan Ilmu Kesejahteraan Keluarga (IKK) Program Studi Pendidikan Tata Rias jenjang S1 dan telah menyelesaikan penyusunan skripsi yang berjudul “Business Model Canvas Wedding Organizer (Studi Kasus Start-up Business WO Mahasiswa UNJ)” dan telah menyelesaikan Pendidikan jenjang S1 pada bulan Februari tahun 2020 dengan lama penyelesaian pendidikan 4,5 tahun.