

**PENGARUH KEPERCAYAAN KEPADA E-COMMERCE
TERHADAP MINAT BELI SECARA ONLINE**



**PROGRAM STUDI PSIKOLOGI
FAKULTAS PENDIDIKAN PSIKOLOGI
UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA**

2023

**PENGARUH KEPERCAYAAN KEPADA E-COMMERCE TERHADAP MINAT
BELI SECARA ONLINE**



**PROGRAM STUDI PSIKOLOGI
FAKULTAS PENDIDIKAN PSIKOLOGI
UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA**

2023

**LEMBAR PERSETUJUAN
PEMBIMBING DAN PENGESAHAN
PANITIA SIDANG SKRIPSI**

“Pengaruh Kepercayaan Kepada E-commerce Terhadap Minat Beli Secara Online”

Nama Mahasiswa	:	Muhammad Raihan Riovanto
Nomor Registrasi	:	1801619007
Jurusan/Program Studi	:	Psikologi
Tanggal Ujian	:	8 Agustus 2023

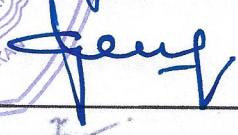
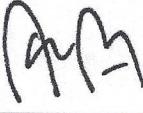
Pembimbing I

Erik, M.Si,
NIDN. 0001059113

Pembimbing II

Dr. Gumgum Gumelar F. R, M.Si
NIP. 197704242006041001

Panitia Ujian Sidang Skripsi

Nama	Tandatangan	Tanggal
Prof. Dr. Yufiarti, M.Psi. (Penanggungjawab)*		07/09/23
Dr. Gumgum Gumelar, M.Si. (Wakil Penanggungjawab)**		21/08/23
Mira Ariyani, Ph.D. (Ketua Penguji)***		21 Agustus 2023
Dr. Anna Armeini Rangkuti, M.Si. (Anggota)****		21 Agustus 2023
Anggi Mayangsari, M.Psi. (Anggota)		21 Agustus 2023

Catatan:

*Dekan FPPsi

**Wakil Dekan I

***Ketua Penguji

****Dosen Penguji selain pembimbing

PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

Saya yang bertanda tangan di bawah ini, Mahasiswa Fakultas Pendidikan Psikologi Universitas Negeri Jakarta:

Nama : Muhammad Raihan Riovanto
NIM : 1801619007
Program Studi : Psikologi

Menyatakan bahwa skripsi yang dibuat dengan judul "Pengaruh Kepercayaan Kepada E-commerce Terhadap Minat Beli Secara *Online* adalah:

1. Dibuat dan diselesaikan oleh saya sendiri, berdasarkan data yang diperoleh dari hasil penelitian dari bulan Januari 2023 sampai dengan bulan Juli 2023.
2. Bukan merupakan duplikasi skripsi yang pernah dibuat orang lain atau jiplakan karya tulis orang lain dan bukan terjemahan karya tulis orang lain.

Pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya dan saya bersedia menanggung segala akibat yang ditimbulkan jika pernyataan saya ini tidak benar.

Jakarta, 30 Juli 2023

Yang Membuat Pernyataan,



Muhammad Raihan Riovanto



KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN
UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA
UPT PERPUSTAKAAN

Jalan Rawamangun Muka Jakarta 13220
Telepon/Faksimili: 021-4894221
Laman: lib.unj.ac.id

**LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI
KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai sivitas akademika Universitas Negeri Jakarta, yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : Muhammed Raihan Riovanto
NIM : 1801619007
Fakultas/Prodi : Fakultas Pendidikan Psikologi / Prodi PSIKOLOGI
Alamat email : mriovanto@gmail.com

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada UPT Perpustakaan Universitas Negeri Jakarta, Hak Bebas Royalti Non-Ekslusif atas karya ilmiah:

Skripsi Tesis Disertasi Lain-lain (.....)

yang berjudul :

Pengaruh Kefpercayaan Kepada E-commerce Terhadap Minat Beli Secara Online

Dengan Hak Bebas Royalti Non-Ekslusif ini UPT Perpustakaan Universitas Negeri Jakarta berhak menyimpan, mengalihmediakan, mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (*database*), mendistribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya di internet atau media lain secara *fulltext* untuk kepentingan akademis tanpa perlu meminta ijin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan atau penerbit yang bersangkutan.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Perpustakaan Universitas Negeri Jakarta, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya ilmiah saya ini.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Jakarta, 4 September 2023

Penulis



(.....)
nama dan tanda tangan
M. Raihan Riovanto



Dipindai dengan CamScanner

MOTTO DAN PERSEMBAHAN

MOTTO

“Allah akan mengangkat derajat orang-orang yang beriman dan orang-orang yang berilmu di antara kamu sekalian”

-Quran 58:11-

“Skripsi yang baik adalah skripsi yang selesai”

-Anonim-

“Progress, not perfection”

-Kate Larsen-

PERSEMBAHAN

Skripsi ini saya persembahkan untuk Mama, Papa, Kakak, dan Adik tercinta yang telah mendukung dan mendoakan saya agar mampu menyelesaikan skripsi ini dengan baik. Saya juga mempersembahkan skripsi ini untuk diri saya sendiri karena mampu bertahan dan berjuang sampai detik ini.

MUHAMMAD RAIHAN RIOVANTO

**PENGARUH KEPERCAYAAN KEPADA E-COMMERCE TERHADAP MINAT
BELI SECARA ONLINE**

Skripsi

Jakarta: Program Studi Psikologi, Fakultas Pendidikan Psikologi, Universitas Negeri Jakarta, 2023.

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh kepercayaan kepada *e-commerce* terhadap minat beli secara *online*. Penelitian ini menggunakan metode kuantitatif dengan skala psikologi. Teknik yang digunakan dalam pengambilan sampel penelitian ini adalah *Purposive Sampling* dengan jumlah total sampel sebanyak 206 responden yang berusia 20-40 tahun dan pernah berbelanja pada *e-commerce* (Shopee, Tokopedia, Lazada, Bukalapak, dan JD.ID). Variabel kepercayaan diukur dengan instrumen kepercayaan (Gefen & Straub, 2004) dan variabel minat beli diukur dengan instrumen minat beli (Japarianto & Adelia, 2020). Hasil dari penelitian ini adalah terdapat pengaruh signifikan dan positif antara kepercayaan kepada *e-commerce* terhadap minat beli secara *online* dengan *F* hitung sebesar 46,630 yang artinya lebih besar dari *F* tabel yang memiliki nilai 3,89 (*F* hitung > *F* tabel) dan memiliki nilai signifikansi sebesar 0,001 yang artinya lebih kecil dari taraf signifikansi (*sig* 0,001 < 0,05). Besarnya pengaruh antara kepercayaan kepada *e-commerce* terhadap minat beli secara *online* sebesar 18,6%.

Kata kunci: Kepercayaan, Minat Beli, *E-commerce*

MUHAMMAD RAIHAN RIOVANTO

**THE EFFECT OF TRUST IN E-COMMERCE ON ONLINE PURCHASE
INTENTION**

Undergraduate Thesis

Jakarta: Psychology Study Program, Faculty of Psychology Education, State University of Jakarta, 2023.

ABSTRACT

This study aims to determine the effect of trust in e-commerce on online purchase intention. This study uses a quantitative method with a psychological scale. The technique used in this study was purposive sampling with a total sample of 206 respondents aged 20-40 years who had shopped at e-commerce (Shopee, Tokopedia, Lazada, Bukalapak, and JD.ID). The trust variable is measured by the trust instrument (Gefen & Straub, 2004) and the purchase intention variable is measured by the purchase intention instrument (Japarianto & Adelia, 2020). The results of this study are that there is a significant and positive effect between trust in e-commerce on buying interest online with an F count of 46.630, which means that it is greater than F table which has a value of 3.89 ($F \text{ count} > F \text{ table}$) and has a significance value equal to 0.001 which means smaller than the significance level ($\text{sig } 0.001 < 0.05$). The magnitude of the influence between trust in e-commerce on buying interest online is 18.6%.

Keywords: Trust, Purchase Intention, E-commerce

KATA PENGANTAR

Segala puji dan syukur bagi Allah SWT., yang telah melimpahkan rahmat dan berkah-Nya sehingga peneliti dapat menyelesaikan penyusunan skripsi yang berjudul “Pengaruh Kepercayaan Kepada *E-commerce* Terhadap Minat Beli Secara *Online*” sebagai salah satu syarat untuk mendapatkan gelar sarjana Psikologi di Fakultas Pendidikan Universitas Negeri Jakarta. Selawat beriring salam tak lupa saya haturkan kepada Rasullullah SAW. Kemudian peneliti juga ingin mengucapkan banyak terima kasih kepada berbagai pihak yang turut berperan dalam proses penyelesaian skripsi ini, diantaranya:

1. Ibu Prof. Dr. Yufiarti, M.Psi., selaku Dekan Fakultas Pendidikan Psikologi Universitas Negeri Jakarta.
2. Bapak Dr. Gumgum Gumelar Fajar Rakhman, M.Si., selaku Wakil Dekan I Fakultas Pendidikan Psikologi Universitas Negeri Jakarta.
3. Ibu Ratna Dyah Suryaratri, Ph.D., selaku Wakil Dekan II Fakultas Pendidikan Psikologi Universitas Negeri Jakarta.
4. Ibu Mira Aryani, Ph.D., selaku Wakil Dekan III Fakultas Pendidikan Psikologi Universitas Negeri Jakarta.
5. Ibu Dr. Phil. Zarina Akbar, M.Psi., selaku Koordinator Program Studi Fakultas Pendidikan Psikologi Universitas Negeri Jakarta.
6. Bapak Erik, M.Si., selaku Dosen Pembimbing I yang tidak pernah lelah membimbing, mendukung, dan mendoakan saya hingga saat ini.
7. Bapak Dr. Gumgum Gumelar Fajar Rakhman, M.Si., selaku Dosen Pembimbing II yang telah mendukung dan mendoakan saya selama proses penyusunan skripsi ini.
8. Seluruh Bapak dan Ibu Dosen Program Studi Psikologi Fakultas Pendidikan Psikologi Universitas Negeri Jakarta, yang namanya tidak bisa saya sebutkan satu persatu, karena telah memberikan ilmu yang sangat bermanfaat selama proses perkuliahan.

9. Seluruh staf di Fakultas Pendidikan Psikologi Universitas Negeri Jakarta, yang selalu memberikan bantuan dan dukungan yang berkaitan dengan fasilitas perkuliahan.
10. Mama Essi, Papa Budi, Kak Shaniya, Syauqi, dan anggota keluarga lain yang senantiasa memberikan dukungan, doa, dan motivasi selama peneliti berkuliah hingga saat ini.
11. Salman, Gilang, Haniah, Helmi, dan Alfina, sahabat terdekat peneliti yang selalu bisa diandalkan dalam segala hal dan selalu bersedia menjadi tempat berkeluh kesah peneliti, memberikan semangat, dan mendoakan peneliti.
12. Shabrina dan Farhan, teman main yang selalu menjadi *moodbooster* peneliti.
13. Ibu Henny yang bersedia meluangkan waktunya untuk membantu dan membimbing peneliti dalam proses penyusunan skripsi.
14. Seluruh teman-teman angkatan yang tidak bisa disebutkan satu-persatu, yang telah membantu untuk berpartisipasi dalam penelitian ini.



DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI	ii
MOTTO DAN PERSEMBAHAN	iii
ABSTRAK.....	iv
ABSTRACT	v
KATA PENGANTAR	vi
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR GAMBAR	xi
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR LAMPIRAN.....	xiii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Identifikasi Masalah	6
1.3 Batasan Masalah.....	7
1.4 Rumusan Masalah	7
1.5 Tujuan Penelitian.....	7
1.6 Manfaat Penelitian.....	7
1.6.1 Manfaat teoritis.....	7
1.6.2 Manfaat praktis	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	8
2.1 Minat Beli.....	8
2.2.1 Definisi minat beli	8
2.2.2 Dimensi minat beli	9
2.2.3 Faktor-faktor yang mempengaruhi minat beli	9
2.2 Kepercayaan Kepada <i>E-commerce</i>	10
2.2.1 Definisi kepercayaan kepada <i>e-commerce</i>	10
2.2.2 Dimensi kepercayaan kepada <i>e-commerce</i>	10
2.2.3 Faktor- faktor yang memengaruhi kepercayaan kepada <i>e-commerce</i>	11
2.3 <i>E-Commerce</i>	11
2.4 Hubungan antara Variabel Minat Beli dengan Kepercayaan Kepada <i>E-commerce</i>	12
2.5 Kerangka Konseptual	13
2.6 Hipotesis.....	14
2.7 Penelitian Terkait	14
2.7.1 Penelitian oleh Giang et al., 2022.....	14
2.7.2 Penelitian oleh Rosdiana et al, 2019.....	14
2.7.3 Penelitian oleh Shahnaz dan Wahyono, 2016	15
2.7.4 Penelitian oleh Hadi et al., 2021	15

2.7.5 Penelitian oleh Joko dan Ariyanti, 2017.....	15
BAB III METODE PENELITIAN	17
3.1 Tipe Penelitian.....	17
3.2 Identifikasi dan Operasionalisasi Variabel Penelitian.....	17
3.2.1 Definisi konseptual	17
3.2.2 Definisi operasional	18
3.3 Subjek Penelitian.....	18
3.3.1 Populasi	18
3.3.2 Sampel	18
3.4 Teknik Pengumpulan Data	20
3.5 Instrumen Penelitian.....	20
3.5.1 Instrumen kepercayaan Kepada <i>e-commerce</i>	20
3.5.2 Instrumen minat beli.....	22
3.6 Uji Coba Instrumen	24
3.6.1 Uji Daya Diskriminasi.....	24
3.6.2 Uji Reliabilitas.....	25
3.7 Analisis Data	26
3.8 Uji Statistik.....	27
3.8.1 Uji Normalitas	27
3.8.2 Uji Linearitas	27
3.8.3 Uji Korelasi	27
3.8.4 Uji Analisis Regresi.....	27
3.8.5 Uji Heterokedastitas	27
3.8.6 Uji Hipotesis.....	27
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	28
4.1 Gambaran Responden	28
4.1.1 Gambaran responden berdasarkan jenis kelamin	28
4.1.2 Gambaran responden berdasarkan usia	29
4.1.3 Gambaran responden berdasarkan domisili.....	30
4.1.4 Gambaran responden berdasarkan pekerjaan	31
4.1.5 Gambaran persebaran responden berdasarkan penghasilan perbulan	32
4.2 Prosedur Penelitian.....	33
4.2.1 Persiapan Penelitian.....	33
4.2.2 Pelaksanaan Penelitian	34
4.3 Hasil Analisis Penelitian	34
4.3.1 Data deskriptif variabel kepercayaan kepada <i>e-commerce</i> ... 34	34
4.3.2 Data Deskriptif Variabel Minat Beli	36
4.3.3 Hasil uji linearitas.....	39
4.3.4 Hasil uji normalitas.....	40
4.3.5 Hasil uji heterokedastisitas	40
4.3.6 Hasil uji korelasi.....	41
4.3.7 Hasil uji analisis regresi linear sederhana dan uji hipotesis . 41	41
4.4 Pembahasan.....	43
4.5 Keterbatasan Penelitian	46

BAB V KESIMPULAN, IMPLIKASI, DAN SARAN.....	47
5.1 Kesimpulan.....	47
5.2 Implikasi.....	47
5.3 Saran.....	47
5.3.1 Pihak <i>E-commerce</i>	48
5.3.2 Konsumen.....	48
5.3.3 Penelitian Selanjutnya	48
DAFTAR PUSTAKA	49
LAMPIRAN	53
Lampiran 1. Kuesioner Penelitian Google Form.....	53
Lampiran 2. Kisi-kisi Instrumen Kepercayaan.....	54
Lampiran 3. Kisi-kisi Instrumen Minat Beli	57
Lampiran 4. Analisis Uji Validitas.....	59
Lampiran 5. Analisis Uji Reliabilitas	60
Lampiran 6. Data Demografi.....	61
Lampiran 7. Data Deskriptif.....	64
Lampiran 8. Kategorisasi Skor	67
Lampiran 9. Uji Normalitas	68
Lampiran 10. Uji Linearitas	69
Lampiran 11. Uji Hipotesis	70
Lampiran 12. Uji Heterokedastisitas	71
Lampiran 13. Uji Regresi Linear Sederhana	72
Lampiran 14. Data Mentah Excel.....	73
Lampiran 15. Surat Pernyataan Validasi Instrumen.....	74
RIWAYAT HIDUP.....	76

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Penetrasi internet di Indonesia (2018-2022).....	1
Gambar 1.2 Persentase 10 teratas penggunaan <i>e-commerce</i> dunia	3
Gambar 1.3 Jumlah laporan kasus kejahatan siber.....	4
Gambar 2.1 Kerangka konseptual	13
Gambar 4.1 Grafik persebaran responden berdasarkan jenis kelamin	29
Gambar 4.2 Grafik persebaran responden berdasarkan usia	30
Gambar 4.3 Grafik persebaran responden berdasarkan domisili.....	31
Gambar 4.4 Grafik persebaran responden berdasarkan pekerjaan	32
Gambar 4.5 Grafik persebaran responden berdasarkan penghasilan per bulan....	33



DAFTAR TABEL

Tabel 3.1 kisi-kisi instrumen kepercayaan	21
Tabel 3.2 Norma skor instrumen kepercayaan	21
Tabel 3.3 kisi-kisi instrumen minat beli	23
Tabel 3.4 Norma skor instrumen minat beli	23
Tabel 3.5 Uji daya diskriminasi instrumen kepercayaan kepada <i>e-commerce</i>	25
Tabel 3.6 Uji coba validitas instrumen minat beli.....	25
Tabel 3.7 Koefisien reliabilitas Guilford	26
Tabel 3.8 Uji coba reliabilitas instrumen kepercayaan kepada <i>e-commerce</i>	26
Tabel 3.9 Uji coba validitas instrumen minat beli.....	26
Tabel 4.1 Gambaran responden berdasarkan jenis kelamin	28
Tabel 4.2 Gambaran responden berdasarkan usia	29
Tabel 4.3 Gambaran responden berdasarkan domisili.....	30
Tabel 4.4 Gambaran responden berdasarkan pekerjaan	31
Tabel 4.5 Gambaran responden berdasarkan penghasilan per bulan.....	32
Tabel 4.6 Distribusi deskriptif variabel kepercayaan kepada <i>e-commerce</i>	35
Tabel 4.7 Kategorisasi skor instrumen kepercayaan	36
Tabel 4.8 Gambaran kepercayaan kepada <i>e-commerce</i> laki-laki	36
Tabel 4.9 Gambaran kepercayaan kepada <i>e-commerce</i> perempuan Error! Bookmark not defined.	
Tabel 4.10 Distribusi deskriptif variabel minat beli	37
Tabel 4.11 Kategorisasi skor instrumen minat beli	38
Tabel 4.12 Gambaran minat beli laki-laki	38
Tabel 4.13 Gambaran minat beli perempuan..... Error! Bookmark not defined.	
Tabel 4.14 Gambaran minat beli berdasarkan pendapatan.....	39
Tabel 4.15 Hasil uji linearitas.....	39
Tabel 4.16 Hasil uji heterokedastisitas	40
Tabel 4.17 Hasil uji korelasi.....	41
Tabel 4.18 Hasil Uji Signifikansi ANOVA.....	42
Tabel 4.19 Hasil Koefisien Determinasi.....	42

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Kuesioner Penelitian Google Form.....	53
Lampiran 2. Kisi-kisi Instrumen Kepercayaan.....	54
Lampiran 3. Kisi-kisi Instrumen Minat Beli	57
Lampiran 4. Analisis Uji Validitas.....	59
Lampiran 5. Analisis Uji Reliabilitas	60
Lampiran 6. Data Demografi.....	61
Lampiran 7. Data Deskriptif.....	64
Lampiran 8. Kategorisasi Skor	67
Lampiran 9. Uji Normalitas	68
Lampiran 10. Uji Linearitas.....	69
Lampiran 11. Uji Hipotesis	70
Lampiran 12. Uji Heterokedastisitas	71
Lampiran 13. Uji Regresi Linear Sederhana	72
Lampiran 14. Data Mentah Excel.....	73
Lampiran 15. Surat Pernyataan Validasi Instrumen	74

