

**EFEKTIVITAS IKLAN MELALUI MEDIA SOSIAL TIKTOK  
MENGUNAKAN METODE EPIC  
(STUDI KASUS PADA TIKTOK @TIKTOKMATAHARI)**

**HAMIDAH ATH THOHIRA**

**1702519011**



*Mencerdaskan dan  
Memartabatkan Bangsa*

**Skripsi ini ditulis untuk memenuhi salah satu persyaratan mendapatkan Gelar  
Sarjana Terapan Manajemen pada Fakultas Ekonomi Universitas Negeri  
Jakarta**

**PROGRAM STUDI D4 PEMASARAN DIGITAL  
FAKULTAS EKONOMI  
UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA**

**2023**

***EFFECTIVENESS OF ADVERTISING THROUGH TIKTOK SOCIAL MEDIA  
USING THE EPIC METHOD  
(CASE STUDY ON TIKTOK @TIKTOKMATAHARI)***

**HAMIDAH ATH THOHIRA**

**1702519011**



*Mencerdaskan dan  
Memartabatkan Bangsa*

***This thesis is written to fulfill one of the requirements to obtain a Bachelor's  
Degree in Applied Management at the Faculty of Economics, State University Of  
Jakarta***

***D4 DIGITAL MARKETING STUDY PROGRAMME***

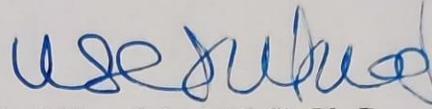
***FACULTY OF ECONOMICS STATE UNIVERSITY OF JAKARTA***

***2023***

## LEMBAR PENGESAHAN

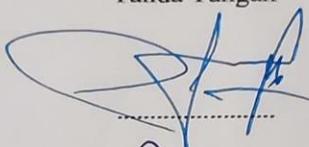
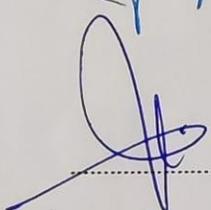
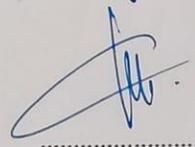
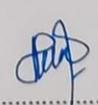
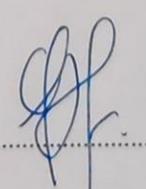
PenanggungJawab

Dekan Fakultas Ekonomi



Prof. Usep Suhud, M. Si., Ph. D.

NIP 197002122008121001

No	Nama	Tanda Tangan	Tanggal
1	Agung Kresnamurti Rivai P., ST, M.M. NIP 197404162006041001 (Ketua)		.....
2	Andi Muhammad Sadat, SE., M.Si., Ph.D NIP 197412212008121001 (Penguji 1)		.....
3	Dewi Agustin Pratama Sari, S.E., M.S.M NIP 199308272020122024 (Penguji 2)		.....
4	Dra. Sholikhah, MM NIP 196206231990032001 (Pembimbing 1)		.....
5	Ika Febrilia, SE, M.M. NIP 198702092015042001 (Pembimbing 2)		.....

Nama : Hamidah Ath Thohira  
No. Registrasi : 1702519011  
Program Studi : D4 Pemasaran Digital  
Tanggal Lulus :

F072020

## PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT

Saya yang bertanda tangan di bawah ini, sebagai mahasiswa Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Jakarta :

Nama : Hamidah Ath Thohira

NIM : 1702519011

Program Studi : D4 Pemasaran Digital

Dengan ini menyatakan bahwa skripsi yang saya buat dengan judul “Efektivitas Iklan Melalui Media Sosial Tiktok Menggunakan Metode Epic (Studi Kasus Pada Tiktok @Tiktokmatahari)” dibuat oleh saya sendiri dan bukan merupakan duplikasi skripsi yang pernah dibuat oleh orang lain atau jiplakan karya tulis maupun terjemahan orang lain.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenar – benarnya dala keadaan sadar dan saya bersedia menerima sanksi sesuai ketentuan yang berlaku jika terbukti bahwa pernyataan ini tidak benar.

Jakarta, 07 Februari 2024

Yang membuat Pernyataan,



Hamidah Ath Thohira  
No. Reg. 1702519011

# LEMBAR PERSETUJUAN



KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN  
UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA  
UPT PERPUSTAKAAN

Jalan Rawamangun Muka Jakarta 13220  
Telepon/Faksimili: 021-4894221  
Laman: [lib.unj.ac.id](http://lib.unj.ac.id)

## LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademika Universitas Negeri Jakarta, yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : Hamidah Ath Thohira  
NIM : 1702519011  
Fakultas/Prodi : Ekonomi/D4 Pemasaran Digital  
Fakultas/Prodi : Hamidah33445@gmail.com

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada UPT Perpustakaan Universitas Negeri Jakarta, Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif atas karya ilmiah:

Skripsi     Tesis     Disertasi     Lain-lain (.....)

yang berjudul :

Efektivitas Iklan Melalui Media Sosial Tiktok Menggunakan Metode Epic (Studi Kasus Pada Tiktok @Tiktokmatahari)

Dengan Hak Bebas Royalti Non-Eksklusif ini UPT Perpustakaan Universitas Negeri Jakarta berhak menyimpan, mengalihmediakan, mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (*database*), mendistribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya di internet atau media lain secara *fulltext* untuk kepentingan akademis tanpa perlu meminta ijin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan atau penerbit yang bersangkutan.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Perpustakaan Universitas Negeri Jakarta, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya ilmiah saya ini.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Jakarta, 07 Februari 2024  
Penulis

(Hamidah Ath Thohira)

## ABSTRAK

**Hamidah Ath Thoihra, 2023: Efektivitas Iklan Melalui Media Sosial Tiktok Menggunakan Metode Epic (Studi Kasus Pada Tiktok @Tiktokmatahari). Skripsi, Jakarta: Program Studi D4 Pemasaran Digital, Fakultas Ekonomi, Universitas Negeri Jakarta.**

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui efektivitas iklan Matahari Departement Store melalui media sosial TikTok menggunakan metode EPIC (*Empathy, Persuasion, Impact, Communication*). Sampel yang digunakan pada penelitian ini berjumlah 202 responden dengan kriteria yaitu mempunyai media sosial Tiktok, berdomisili di DKI Jakarta, serta berusia 17- 31 tahun. Penelitian ini menilai empat indikator utama, yaitu *Empathy, Persuasion, Impact, dan Communication*, yang merupakan bagian dari Metode EPIC. Hasil penelitian menunjukkan bahwa Metode EPIC sangat efektif dalam melakukan iklan di TikTok berdasarkan respons dari pengikut akun @tiktokmatahari.

Kata Kunci : Efektivitas iklan, *epic model*, media sosial, tiktok, pakaian



## **ABSTRACT**

***Hamidah Ath Thoihra, 2023: Effectiveness Of Advertising Through Tiktok Social Media Using The Epic Method (Case Study On Tiktok @Tiktokmatahari). Thesis, Jakarta: Applied Digital Marketing Undergraduate Study Program, Faculty of Economics, Jakarta State University.***

*This research aims to determine the effectiveness of Matahari Department Store advertising via TikTok social media using the EPIC (Empathy, Persuasion, Impact, Communication) method. The sample used in this research consisted of 202 respondents with the criteria being that they had TikTok social media, lived in DKI Jakarta, and were aged 17-31 years. This research assesses four main indicators, namely Empathy, Persuasion, Impact, and Communication, which are part of the EPIC Method. The research results show that the EPIC Method is very effective in advertising on TikTok based on responses from followers of the @tiktokmatahari account.*

*Keywords: Advertising effectiveness, epic model, social media, tiktok, fashion*



## KATA PENGANTAR

Puji syukur kehadiran Allah SWT atas rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat Menyusun dan menyelesaikan dengan baik skripsi yang berjudul “Efektivitas Iklan Melalui Media Sosial Tiktok Menggunakan Metode Epic (Studi Kasus Pada Tiktok @Tiktokmatahari)”. Skripsi ini ditulis dalam rangka memnuhi persyaratan untuk memperoleh gelar Sarjana Terapan Pemasaran Digital, Fakultas Ekonomi, Universitas Negeri Jakarta. Dalam proses penulisan skripsi ini, penulis mendapat dukungan dan saran dari berbagi pihak yang membantu penulis dalam menyelesaikan skripsi ini. Oleh karena itu, pada lembar persembahan ini penulis berterima kasih kepada :

1. Dra. Sholikhah, SE, M.M, selaku dosen pembimbing yang membantu memberikan saran, bimbingan dan motivasi sehingga penulis mampu menyelesaikan penulisan skripsi dengan baik.
2. Ika Febrilia, SE, M.M ebagai dosen pembimbing, telah memberikan panduan, saran, dan motivasi, yang berperan dalam membantu penulis menyelesaikan penulisan skripsi.
3. Andi Muhammad Sadat, SE., M.Si., Ph.D selaku Koordinator Program Studi Pemasaran Digital, Fakultas Ekonomi, Universitas Negeri Jakarta.
4. Prof. Usep Suhud, M.Si., Ph.D. selaku Dekan Fakultas Ekonomi, Universitas Negeri Jakarta.
5. Dosen – dosen Program Studi Terapan Pemasaran Digital yang telah memberikan ilmu yang bermanfaat selama perkuliahan.

6. Teman – teman D4 Pemasaran Digital Angkatan 2019 yang telah memberikan motivasi kepada penulis selama proses penyelesaian skripsi.
7. Kedua orang tua, kerabat, teman – teman dekat penulis serta semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu, yang senantiasa memberikan doa dan semangat untuk menyelesaikan skripsi ini.

Penulis berharap dengan adanya skripsi ini dapat bermanfaat bagi berbagai pihak yang membacanya.

Jakarta, 15 Desember 2023



Hamidah Ath Thohira

## DAFTAR ISI

LEMBAR PENGESAHAN .....	iii
PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT.....	iv
LEMBAR PERSETUJUAN.....	v
ABSTRAK.....	vi
<i>ABSTRACT</i> .....	vi
KATA PENGANTAR .....	vii
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR GAMBAR.....	xii
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR LAMPIRAN.....	xiv
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Pertanyaan Penelitian.....	9
C. Tujuan Penelitian.....	10
D. Manfaat Penelitian.....	10
<b>BAB II KAJIAN PUSTAKA.....</b>	<b>11</b>
A. Periklanan.....	11
B. Media Sosial.....	12
C. Kriteria Periklanan Yang Efektif.....	17
D. TikTok.....	18
E. Aspek Konten TikTok Yang <i>Relatable</i> .....	19
F. <i>EPIC Model</i> .....	20

G.	Kerangka Pemikiran .....	22
H.	Penelitian Terdahulu .....	23
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>		<b>28</b>
A.	Tempat dan Waktu Penelitian .....	28
B.	Desain Penelitian .....	28
C.	Sumber Data dan Sampel Penelitian .....	29
D.	Penyusunan Instrumen .....	31
E.	Teknik Pengumpulan Data .....	41
F.	Teknik Analisis Data .....	41
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>		<b>46</b>
A.	Analisis Deskriptif .....	46
B.	Analisis Deskripsi EPIC .....	51
C.	Analisis Rata-rata EPIC .....	60
<b>BAB V PENUTUP .....</b>		<b>65</b>
A.	Kesimpulan .....	65
B.	Implikasi .....	66
C.	Keterbatasan Penelitian .....	66
D.	Rekomendasi Bagi Penelitian Selanjutnya .....	67
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>		<b>68</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>		<b>71</b>

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. 1 Akun TikTok Uniqlo Indonesia.....	4
Gambar 1. 2 Akun TikTok Ramayana Departement Store.....	5
Gambar 1. 3 Akun TikTok Matahari Departement Store.....	6
Gambar 1. 4 Engagement rate Akun TikTok Matahari Departement Store.....	6



## DAFTAR TABEL

Tabel 2. 1 Daftar Penelitian Terdahulu .....	21
Tabel 3. 1 Definisi Operasional Variabel/Dimensi dan Indikatornya.....	30
Tabel 3. 2 Bobot Penilaian Likert-Type-type .....	35
Tabel 3. 3 Bobot Skor .....	38
Tabel 4. 1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	39
Tabel 4. 2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	40
Tabel 4. 3 Karakteristik Responden Berdasarkan Domisili .....	41
Tabel 4. 4 Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan .....	41
Tabel 4. 5 Uji Validitas .....	42
Tabel 4. 6 Uji Reliabilitas .....	43
Tabel 4. 7 Frekuensi Jawaban Pada Dimensi Empathy .....	44
Tabel 4. 8 Frekuensi Jawaban Pada Dimensi Persuasion .....	46
Tabel 4. 9 Frekuensi Jawaban Pada Dimensi Impact.....	48
Tabel 4. 10 Frekuensi Jawaban Pada Dimensi Communication .....	51
Tabel 4. 11 Skor Rata-rata EPIC.....	53
Tabel 4. 12 Tingkat Ukuran Efektivitas EPIC .....	55

## DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuesioner Penelitian .....	71
Lampiran 2 Hasil Tabulasi .....	76
Lampiran 3 Hasil Uji Instrumen Penelitian .....	86
Lampiran 4 Hasil Uji Kemiripan Naskah .....	90
Lampiran 5 Daftar Riwayat Hidup .....	91

