

**ANALISIS TINGKAT KEPUASAN PELANGGAN PADA
APLIKASI SOCIOILLA DI DKI JAKARTA**

Hanifah Rahmawati

1702520017



*Mencerdaskan dan
Memartabatkan Bangsa*

**Skripsi ini ditulis untuk memenuhi salah satu persyaratan memperoleh gelar
Sarjana Terapan Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Jakarta**

PROGRAM STUDI PEMASARAN DIGITAL

PROGRAM SARJANA TERAPAN

FAKULTAS EKONOMI

UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA

2024

**ANALYSIS OF CUSTOMER SATISFACTION LEVEL ON
SOCIOLLA APPLICATION IN DKI JAKARTA**

Hanifah Rahmawati

1702520017



*Mencerdaskan dan
Memartabatkan Bangsa*

This thesis was written to fulfill one of the requirements to obtain a Bachelor of Applied Economics degree from the Faculty of Economics, Universitas Negeri Jakarta.

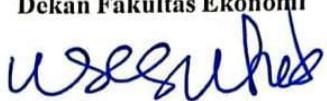
**DEPARTMENT OF APPLIED DIGITAL MARKETING
BACHELOR OF APPLIED
FACULTY OF ECONOMICS
UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA
2024**

LEMBAR PENGESAHAN

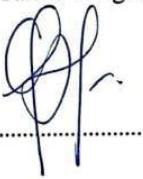
LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Penanggung Jawab

Dekan Fakultas Ekonomi



Prof. Usep Suhud, M. Si., Ph. D.
NIP. 197002122008121001

No	Nama	Tanda Tangan	Tanggal
1	Ika Febrilia, S.E., M.M NIP 198702092015042001 (Ketua Sidang)		05 Agustus 2024
2	Rahmi, S.E., M.S.M NIP. 198305012018032001 (Pengaji 1)		05 Agustus 2024
3	Dewi Agustin Pratama Sari, S.E., M.S.M NIP. 199308272020122024 (Pengaji 2)		05 Agustus 2024
4	Dra. Solikhah, MM NIP. 196206231990032001 (Pembimbing 1)		05 Agustus 2024
5	Nofriska Krissanya, S.E., M.B.A NIP. 199111022022032013 (Pembimbing 2)		05 Agustus 2024

Nama : Hnifah Rahmawati
No. Registrasi : 1702520017
Program Studi : D4 Pemasaran Digital
Tanggal Lulus : 29 Juli 2024

PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT

LEMBAR ORISINALITAS

Dengan ini saya menyatakan bahwa:

1. Skripsi ini merupakan karya ilmiah asli dan belum pernah diajukan untuk mendapatkan gelar akademik sarjana, baik di Universitas Negeri Jakarta maupun di Perguruan Tinggi lain.
2. Skripsi ini belum pernah dipublikasikan, kecuali secara tertulis dengan jelas dicantumkan sebagai acuan dalam naskah dengan disebutkan nama pengarang dan dicantumkan di daftar pustaka.
3. Pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya dan apabila di kemudian hari terdapat penyimpangan dan ketidakbenaran, maka saya bersedia menerima sanksi akademik berupa pencabutan gelar yang telah diperoleh, serta sanksi lainnya sesuai dengan norma yang berlaku di Universitas Negeri Jakarta.

Jakarta, 05 Agustus 2024

Yang Membuat Pernyataan



Hanifah Rahmawati

LEMBAR PERSETUJUAN PUBLIKASI



KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN
UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA

UPT PERPUSTAKAAN

Jalan Rawamangun Muka Jakarta 13220
Telepon/Faksimili: 021-4894221
Laman: lib.unj.ac.id

LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademika Universitas Negeri Jakarta, yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : Hanifah Rahmawati
NIM : 1705620017
Fakultas/Prodi : Fakultas Ekonomi/Prodi Manajemen
Alamat email : hanifrahrahmawati915@gmail.com

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada UPT Perpustakaan Universitas Negeri Jakarta, Hak Bebas Royalti Non-Ekslusif atas karya ilmiah:

Skripsi Tesis Disertasi Lain-lain (.....)

yang berjudul :

Analisis Tingkat Kepuasan Pelanggan pada Aplikasi Sociolla di DKI Jakarta

Dengan Hak Bebas Royalti Non-Ekslusif ini UPT Perpustakaan Universitas Negeri Jakarta berhak menyimpan, mengalihmediakan, mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (*database*), mendistribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya di internet atau media lain secara *fulltext* untuk kepentingan akademis tanpa perlu meminta ijin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan atau penerbit yang bersangkutan.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Perpustakaan Universitas Negeri Jakarta, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya ilmiah saya ini.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Jakarta, 06 Agustus 2024

Penulis

(Hanifah Rahmawati)

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui tingkat kepuasan pelanggan pada aplikasi Sociolla di DKI Jakarta. Pada penelitian ini menggunakan pendekatan kuantitatif dengan teknik sampel purposive sampling. Sedangkan teknik analisis data yang digunakan ialah analisis deskriptif, *customer satisfaction index*, *importance performance analysis*, dan *GAP analysis*. Dimensi pada penelitian ini menggunakan model *end user computing satisfaction* (EUCS) yaitu dimensi *content*, *accuracy*, *format*, *ease of use*, dan *timeliness*. Pada hasil penelitian dengan metode analisis deskriptif tingkat kepentingan dari beberapa aspek untuk aplikasi Sociolla adalah "sangat penting" yang didukung oleh dimensi *ease of use*, *timeliness*, dan *content*, serta pada tingkat kepuasan aplikasi Sociolla pelanggan sudah "sangat puas" yang di dukung oleh dimensi *content*, *ease of use*, dan *accuracy*. Pada hasil penelitian metode *customer satisfaction index* menunjukkan bahwa pelanggan merasa "sangat puas" yang didukung oleh dimensi *content*, dan *ease of use*. Pada hasil metode *importance performance analysis* terdapat beberapa area yang perlu diperbaiki dan dipertahankan.

Kata Kunci: kepuasan pelanggan, Sociolla, *customer satisfaction index*, *importance performance analysis*

ABSTRACT

This study aims to determine the level of customer satisfaction on the Sociolla application in DKI Jakarta. This study uses a quantitative approach with a purposive sampling technique. While the data analysis techniques used are descriptive analysis, customer satisfaction index, importance performance analysis, and GAP analysis. The dimensions in this study use the end user computing satisfaction (EUCS) model, namely the dimensions of content, accuracy, format, ease of use, and timeliness. In the results of the study using the descriptive analysis method, the level of importance of several aspects for the Sociolla application is "very important" which is supported by the dimensions of ease of use, timeliness, and content, and at the level of satisfaction with the Sociolla application, customers are already "very satisfied" which is supported by the dimensions of content, ease of use, and accuracy. The results of the customer satisfaction index method showed that customers felt "very satisfied" which was supported by the dimensions of content, and ease of use. In the results of the importance performance analysis method, there are several areas that need to be improved and maintained.

Keywords: *customer satisfaction, Sociolla, customer satisfaction index, importance performance analysis*

LEMBAR PERSEMBAHAN

Puji syukur kehadirat Allah SWT atas segala rahmat, karunia, serta petunjuk-Nya yang senantiasa melimpah sehingga penulis bisa menyelesaikan skripsi ini dengan judul “Analisis Tingkat Kepuasan pada Aplikasi Sociolla di DKI Jakarta”, sebagai salah satu syarat dalam menyelesaikan Program Sarjana Terapan (D4) Jurusan Pemasaran Digital Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Jakarta.

Penulisan skripsi ini tidak terlepas dari bantuan, dukungan, serta dorongan dari berbagai pihak yang dengan ikhlas memberikan kontribusi dan motivasi. Penulis ingin mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Dra. Solikhah, M.M selaku dosen pembimbing pertama atas bimbingan, arahan, serta kesabaran dalam membimbing penulis selama penyusunan skripsi ini.
2. Nofriska Krissanya, S.E., M.B.A selaku dosen pembimbing kedua atas bimbingan, arahan, serta kesabaran dalam membimbing penulis selama penyusunan skripsi ini.
3. Andi Muhammad Sadat, SE., M.Si., Ph.D selaku Ketua Program Studi D4 Pemasaran Digital.
4. Prof. Usep Suhud, M.Si., Ph.D. selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Jakarta.
5. Seluruh staff pengajar Fakultas Ekonomi Univrsitas Negeri Jakarta yang telah menyediakan ilmu pengetahuan yang diperlukan selama penulis menepuh pendidikan di Universitas Negeri Jakarta.
6. Mama dan Abi yang selalu memberikan doa, dukungan moral, dan materil dalam setiap langkah perjalanan hidup penulis.

7. Rekan-rekan Mahasiswa D4 Pemasaran Digital angkatan 2020, yang telah berbagi pengetahuan, pengalaman, serta motivasi selama perjalanan akademik di kampus.
8. Untuk Adistyas Fauziah selaku kerabat terdekat peneliti yang selalu memberikan semangat dan kata-kata baik sehingga memotivasi peneliti dalam menyelesaikan penelitian ini.
9. Teman-teman yang senantiasa memberikan semangat dan keceriaan dalam menjalani masa-masa perkuliahan.

Tidak lupa, penulis juga mengucapkan terima kasih kepada semua pihak yang tidak dapat disebutkan satu per satu namun turut berperan dalam kelancaran penulisan skripsi ini.

Semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat dan kontribusi positif bagi pengembangan ilmu pengetahuan, serta menjadi amal ibadah yang bermanfaat bagi kehidupan. Akhir kata, semoga Allah SWT senantiasa memberikan rahmat dan hidayah-Nya kepada kita semua.

Wassalamu'alaikum Wr. Wb.

Jakarta, 26 Juli 2024

Penulis

DAFTAR ISI

LEMBAR PENGESAHAN	iii
PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT	iv
LEMBAR PERSETUJUAN PUBLIKASI.....	v
ABSTRAK	vi
<i>ABSTRACT</i>	vii
LEMBAR PERSEMBAHAN	viii
DAFTAR ISI	x
DAFTAR GAMBAR	xiii
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv
BAB I PENDAHULUAN.....	1
A. Latar Belakang Penelitian	1
B. Pertanyaan Penelitian.....	16
C. Tujuan Penelitian	16
D. Manfaat Penelitian.....	16
BAB II	17
KAJIAN PUSTAKA.....	17
A. Definisi Kepuasan Pelanggan.....	17
B. Faktor – Faktor Kepuasan Pelanggan	19
C. Dimensi dan Indikator Kepuasan Pelanggan.....	20
D. Penelitian Terdahulu	21
BAB III.....	28
METODE PENELITIAN	28
A. Waktu dan Tempat Penelitian	28
B. Desain Penelitian	28
C. Populasi dan Sampel.....	29

1. Populasi	29
2. Sampel	29
D. Teknik Pengumpulan Data.....	31
E. Pengembangan Instrumen	32
1. Definisi Operasional Variabel	32
2. Operasional variabel.....	33
F. Uji Instrumen Penelitian	35
1. Uji Validitas	35
2. Uji Reliabilitas	36
G. Teknik Analisis Data.....	38
1. Analisis Deskriptif.....	38
2. Customer Satisfaction Index (CSI)	39
3. Metode Importance Perfomance Analysis (IPA).....	41
4. GAP Analysis	42
BAB IV	44
HASIL DAN PEMBAHASAN	44
A. Analisis Deskripsi Data	44
1. Profil Responden	44
2. Uji Instrumen Penelitian	47
B. Hasil Data Penelitian	49
1. Analisis Deskriptif.....	49
2. Customer Satisfaction Index (CSI)	59
3. Importance Performance Analysis (IPA)	62
4. GAP Analysis	65
BAB V.....	68
PENUTUP	68
A. Kesimpulan.....	68
B. Implikasi	70
1. Implikasi Teoretis	70
2. Implikasi Praktis	70
C. Keterbatasan Penelitian	72

D. Rekomendasi	73
1. Bagi Perusahaan.....	73
2. Bagi Peneliti Selanjutnya.....	74
DAFTAR PUSTAKA.....	76
Lampiran 1 Kuesioner Penelitian.....	83
Lampiran 2 Hasil Kuesioner	90
Lampiran 3 Uji Validitas	92
Lampiran 4 Uji Reliabilitas.....	94
Lampiran 5 Surat Keterangan Hasil Pindai Uji Kemiripan Naskah.....	95
Lampiran 6 Riwayat Hidup Penulis.....	96



DAFTAR GAMBAR

Gambar I.1 Pengguna Internet di Indonesia Hingga Januari 2023	1
Gambar I.2 Pengguna <i>E-commerce</i> di Indonesia Hingga Januari 2023.....	3
Gambar I.3 Tampilan SOCO by Sociolla	5
Gambar I.4 Tampilan Aplikasi SOCO by Sociolla.....	6
Gambar I.5 Keluhan Pelanggan Informasi Tidak Sesuai	9
Gambar I.6 Keluhan Pelanggan Kurangnya Efektivitas Pada Aplikasi	10
Gambar I.7 Keluhan Pelanggan Kurangnya Kejelasan Fitur Aplikasi.....	11
Gambar I.8 Keluhan Pelanggan Sulitnya Penggunaan Aplikasi	12
Gambar I.9 Keluhan Pelanggan Informasi Tidak Terbaru	13
Gambar I.10 Hasil Pra-Riset Kepuasan Pelanggan Sociolla.....	14
Gambar 4.1 Diagram Kartesius <i>Importance Performance Analysis</i> (IPA)	63



DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Data Kunjungan Aplikasi Beauty E-Commerce.....	4
Tabel 1.2 Hasil Pra-Riset Item Ketidakpuasan Pelanggan Sociolla.....	14
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu.....	25
Tabel 3.1 Bobot Penilaian Skala Likert.....	33
Tabel 3.2 Instrumen Penelitian.....	34
Tabel 3.3 Bobot Skor Kriteria Variabel	39
Tabel 3.4 Tingkat Kepuasan Pelanggan	41
Tabel 3.5 Importance Performance Analysis	42
Tabel 4.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	44
Tabel 4.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	45
Tabel 4.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan	46
Tabel 4.4 Karakteristik Responden Berdasarkan Domisili	47
Tabel 4.5 Uji Validitas	47
Tabel 4.6 Uji Reliabilitas.....	49
Tabel 4. 7 Analisis Dekriptif Dimensi <i>Content</i> Berdasarkan Tingkat Kepentingan	49
Tabel 4. 8 Analisis Deskriptif Dimensi <i>Accuracy</i> Berdasarkan Tingkat Kepentingan	50
Tabel 4. 9 Analisis Deskriptif Dimensi <i>Format</i> Berdasarkan Tingkat Kepentingan	51
Tabel 4. 10 Analisis Deskriptif Dimensi <i>Ease of Use</i> Berdasarkan Tingkat Kepentingan	52
Tabel 4. 11 Analisis Deskriptif Dimensi <i>Timeliess</i> Berdasarkan Tingkat Kepentingan	53
Tabel 4. 12 Analisis Deskriptif Dimensi <i>Content</i> Berdasarkan Tingkat Kepuasan.....	54
Tabel 4. 13 Analisis Deskriptif Dimensi <i>Accuracy</i> Berdasarkan Tingkat Kepuasan	55
Tabel 4. 14 Analisis Deskriptif Dimensi <i>Format</i> Berdasarkan Tingkat Kepuasan	56
Tabel 4. 15 Analisis Deskriptif Dimensi <i>Ease of Use</i> Berasarkan Tingkat Kepuasan	56
Tabel 4. 16 Analisis Deskriptif Dimensi <i>Timeliness</i> Berdasarkan Tingkat Kepuasan	57
Tabel 4.17 <i>Customer Satisfaction Index</i>	60
Tabel 4.18 Gap Analysis.....	66

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuesioner Penelitian.....	83
Lampiran 2 Hasil Kuesioner	90
Lampiran 3 Uji Validitas	92
Lampiran 4 Uji Reliabilitas.....	94
Lampiran 5 Surat Keterangan Hasil Pindai Uji Kemiripan Naskah	95
Lampiran 6 Riwayat Hidup Penulis	96

