

DAFTAR PUSTAKA

- Alparedi, T. (2023) Strategi *Word of Mouth* Pada Promosi Studio Wg di Kabupaten Rejang Lebong. [Skripsi]. Bengkulu: Program Komunikasi dan Penyiaran Islam, Institut Agama Islam Negeri IAIN Curup.
- Amalia, R., & Sulistyawati, A. (2020). Pengaruh Media Sosial Terhadap Keputusan Pembelian Produk Fashion di Instagram. *Jurnal Ilmu Sosial dan Humaniora*, 9(1), 45-52.
- Annur, C. (2023). Makin Populer, Jumlah Pengguna Aktif Bulanan TikTok Tembus 1,6 Miliar pada Akhir 2022. <https://databoks.katadata.co.id/>. Diakses pada 27 Februari 2024.
- Arifianti, N. (2019) Pengaruh Media Sosial dan Electronic Word of Mouth Terhadap Keputusan Pembelian Produk Sarang Madu Murni dan Pengelolaan Media Sosial di Sarang Madu Murni. [skripsi]. Jakarta: Fakultas Sains, Universitas Negeri Syarif Hidayatullah.
- Aynie, R. (2021) Strategi Pemasaran Electronic Word of Mouth pada e-commerce dala menghadapi era digital 4.0 di Indonesia. *Jurnal Fakultas Ekonomi Bisnis*. Vol. 7, No. 1. 136-143.
- Bhatnagar, A. & Ghose, S. (2004) A latent class segmentation analysis of e-shoppers. *Journal of business research*, 57, 758-767.
- Blackwell, R. D., Miniard, P. W., & Engel, J. F. (2006). *Consumer Behavior*. Cengage Learning.
- Cahyono, F. & Kumadji, S. (2016) Analisis Faktor-Faktor Pembentuk Electronic Word-Of-Mouth (EWOM) dan Pengaruhnya Terhadap Minat Beli (Survei pada Followers Akun Instagram @saboten_shokudo). *Malang: Jurnal Administrasi Bisnis (JAB)* Vol, 37. No, 1.
- Christy, C. (2022) Fomo di Media Sosial dan e-WoM: Pertimbangan Berbelanja Daring Pada Marketplace. Vol. 6, No.1.
- Damastituti, R. & Amanah, R. (2022) Pengaruh Brand Personality terhadap Keputusan Pembelian dan Minat Beli sebagai Variabel Interventing pada Produk Kosmetik Somethinc. *Jurnal Komunikasi Universal*. Vol. 4, No. 2, hal 148-163.

- Dewi, R. K. (2020). "Analisis Strategi Pemasaran Tradisional dalam Pengembangan Industri Jamu." *Jurnal Manajemen dan Bisnis*, 23(3), 167-182.
- Dewi, R. S., & Rahardjo, M. (2021). Analisis Pengaruh Ulasan Produk Terhadap Keputusan Pembelian di E-Commerce. *Jurnal Manajemen dan Kewirausahaan*, 9(2), 117-128.
- Direktorat Jenderal Pendidikan Tinggi. (2023). Pangkalan Data Pendidikan Tinggi Wilayah III Jakarta.
- Fadilah, M., Rahman, A., & Putri, D. (2021). "Transformasi Digital dalam Pola Komunikasi Konsumen Indonesia." *Jurnal Marketing Communication*, 8(2), 156-170.
- Fakhrudin, A., Yudianto, K., & Melly, Y. (2021) Word of Mouth Marketing Berpengaruh Terhadap Keputusan Kuliah. *Jurnal Ekonomi*, Vol. 23, No. 4, hal 648-657.
- Ferdinand, A. (2014). *Metode Penelitian Manajemen*. BP Universitas Diponegoro. Semarang.
- Fitria, C. (2022) Pengaruh Promosi melalui Media Sosial dan *Electronic Word of Mouth* terhadap Minat Beli Konsumen pada Produk Whitelab di Surabaya. [Skripsi]. Surabaya: Program Administrasi Bisnis, Universitas 17 Agustus 1945.
- Goyette, I., Bergeron, J., & Marticotte, F. (2010) e-WOM Scale: Wordof-Mouth Measurement Scale for e-Services Context. *Canadian Journal of Administrative Science*. 27(1), 5-23.
- Halim, Y (2020) Pengaruh Electronic Word Mouth (EWOM), kemudahan penggunaan dan kepercayaan terhadap keputusan pembelian konsumen pengguna JD.ID. [Thesis,] Jakarta; Program Bisnis Manajemen, Univeritas Pelita Harapan.
- Handayani, S., & Martini, E. (2019). "Sejarah Perkembangan Industri Jamu Indonesia: Studi Kasus Sido Muncul." *Jurnal Sejarah Citra Lekha*, 4(1), 74-89.
- Haryanto, M. & Oktafiani, N. (2022) Persepsi Mahasiswa PBSI-UNIKAL Terhadap Aplikasi TikTok Untuk media Pembelajaran Bahasa dan Sastra.
- Hasan, Ali. (2010). *Marketing dari Mulut ke Mulut*. Yogyakarta: Media Pressindo.

- Hennig, T., Gwinner, K., & Gremier, D. (2004). "Electronic Word-of-Mouth Via Costomer-Opinion Platforms: What Motivates Consumer to Articulate Themselves on the Internet. *Journal of Interactive Marketing* Vol 18/No 1, 38-52.
- Hidayah, A. & Mudjiyanti, R. (2020) Pengaruh Sikap, Fashion Leadership, Kepercayaan Konsumen Dan Orientasi Belanja Terhadap Niat Beli Produk Fashion Secara Online. [Prosiding] Seminar Nasional LPPM UMP, 458–469.
- Hidayat, A. & Iksyanti, D (2022). Pengaruh Sosial Media Marketing melalui Electronic Word of Mouth pada Platform TikTok terhadap Keputusan Pembelian Shopee. *Journal of Management*. Vol. 5, No, 2.
- Hindarto, I. (2022) TikTok And Political Communication of Youth: A systematic Review. *Jurnal Review Politik*, Vol. 12, No. 02.
- Keller, K. L. (2013). "Strategic Brand Management: Building, Measuring, and Managing Brand Equity". Pearson Education.
- Kotler, P., & Keller, K. L. (2016). *Marketing Management*. 15th ed. Pearson Education.
- Kotler, P., & Keller, K. L. (2016). *Marketing Management*. Pearson.
- Kotler, Philip & Keller., (2009). *Manajemen Pemasaran*. Jilid 1 edisi ke 13. Jakarta.
- Kusuma, A. & Wijaya, T. (2022) Pengaruh *Electronic Word of Mouth* Terhadap Minat Beli Konsumen: Peran Mediasi Citra Merek. *Jurnal Fokus Manajemen Bisnis*. Vol. 12, No, 1, hal 30-42.
- Laura, C. (2023) Negara Dengan Pengguna Pengguna TikTok Terbanyak <https://www.statista.com/>. Diakses pada 25 Juni.
- Liana. (2023) TikTok Menjadi Tren Kecantikan Terkini. https://ZAP_Beauty_Index_2023. Diakses pada 25 Juni.
- Maulana, F., Hasnita, N., & Evriyenni, E. (2020) Pengaruh Pengetahuan Produk dan Word of Mouth Terhadap Keputusan Nasabah Milik Bank Syariah. *Journal of Islamic Finance*. Vol. 2, No. 2.
- Mora, N. (2017) Studi Identifikasi Faktor-fakrtor yang Mempengaruhi Perilaku Penggunaan Kosmetik Pada Siswi SMAN 10 Medan. [Skripsi]. Medan: Fakultas Psikologi, Universitas Medan Area.

- Muhammad, N. (2023) TikTok, Aplikasi yang Paling Banyak Diunduh di Indonesia pada 2023. <https://databoks.katadata.co.id/>. Diakses pada 27 Februari 2024.
- Mumtaz, Z. & Saino, S. (2021) Pengaruh Penggunaan TikTok Sebagai Media Promosi dan Trend Glow Up Terhadap Minat Beli Produk Kecantikan. *Jurnal Manajemen*. Vol, 13. No. 2, hal 282-291.
- Nielsen Indonesia. (2018). "Consumer Behavior Report: Traditional Market vs Modern Market." Nielsen Research Publication.
- Nyoko, A. & Semuel, A. (2021) Pengaruh Electronic Word of Mouth di Media Sosial Facebook Terhadap Keputusan Pembelian. *Journal of Management*. Vol. 14, No.1.
- Pahlevi, R. (2022) 10 Merek Kosmetik Lokal Favorit Masyarakat, 3 Punya Paragon. <https://databoks.katadata.co.id/>. Diakses pada 1 Maret 2024.
- Praisa, M. (2023). Mengenal Kosmetik dan Penggunaannya. <https://bbpom-yogya.pom.go.id/> Diakses pada 3 Maret 2024.
- Pramesti, I. & Rahanatha, G. (2019). Peran Brand Image Memediasi Pengaruh Word of Mouth (WOM) Terhadap Niat Beli Konsumen. *E-Jurnal Manajemen*, Vol. 8, No.1.
- Prasetyo, A., Wibowo, A., & Santoso, B. (2018). "Pola Komunikasi Word of Mouth dalam Keputusan Pembelian Produk di Indonesia." *Jurnal Komunikasi Indonesia*, 15(2), 45-60.
- Pratama, R., et al. (2023). Pola Perilaku Digital Mahasiswi Urban. *Jurnal Komunikasi dan Masyarakat*, 8(1), 45-62.
- Prayoga, L. & Yasa, N (2023) *Electronic Word of Mouth, Brand Image, dan Purchase Intention*. Ed ke-1. Jakarta: Media Pustaka Indo.
- Putra, B., & Dewi, R. (2023). Peran Media Sosial dalam Pembentukan eWOM di Kalangan Mahasiswa. *Jurnal Teknologi Informasi*, 9(1), 88-102.
- Putri, F., & Huda, M. (2022). Peran Video Ulasan YouTube dalam Mempengaruhi Keputusan Pembelian. *Jurnal Komunikasi dan Bisnis*, 6(1), 15-28.
- Rahmawati, L., & Putri, S. (2023). Pengaruh Ulasan Produk terhadap Minat Beli Mahasiswi Jakarta. *Jurnal Manajemen dan Bisnis*, 15(1), 22-35.

- Rahmawati, S., & Putri, D. (2023). Pengaruh Electronic Word of Mouth pada Perilaku Konsumen Mahasiswi. *Jurnal Komunikasi Digital*, 8(1), 34-52.
- Rangkuty, L. (2018). Pengaruh Kualitas Produk dan Harga terhadap Minat Beli Konsumen di Era Digital. *Jurnal Manajemen dan Kewirausahaan*, 6(1), 45-55.
- Regita, M (2023). Halal, Breathable, Be You Be Somethinc! Skin First, Makeup Second, Glow Always. <https://somethinc.com/en/>. Diakses pada 1 Maret 2024.
- Riama, C. (2021). Peran Influencer dalam proses electronic word of mouth untuk Meningkatkan Persepsi Merek. *Jurnal Manajemen Komunikasi*. Vol. 5, No. 2, hlm. 156-175.
- Rusmawan, U. & Ramadhan, S. (2018) *Membangun Aplikasi dengan PHP, CodeIgn dan Ajax*. Ed-1. Jakarta: PT Elex Media Komputindo.
- Sangadji, E. & Sopiah. (2022) *Salesmanship (Kepenjualan)*. Ed-1. Jakarta: Bumi Aksara.
- Santika, E. (2023). Kelompok Anak Muda Jadi Pengguna Terbesar TikTok, Usia Berapa mereka?. <https://databoks.katadata.co.id/>. Diakses pada 28 Februari 2024.
- Sari, A., et al. (2023). Analisis Pengaruh *Electronic Word of Mouth* terhadap Minat Beli Mahasiswi Jakarta. *Jurnal Manajemen Pemasaran*, 12(2), 167-185.
- Sari, N., & Rakhmawati, R. (2019). Peran Blog dalam Mempengaruhi Keputusan Pembelian. *Jurnal Ilmu Komunikasi*, 8(2), 97-106.
- Schiffman dan Kanuk. (2007). *Perilaku Konsumen*. Edisi Kedua. Jakarta: PT. Indeks Gramedia.
- Schiffman, L. G., & Kanuk, L. L. (2010). *Consumer Behavior*. Prentice Hall.
- Sebayang, R. (2018) Demi TikTok, Perusahaan China ini Tutup Musica.ly. <https://www.cnbcindonesia.com/>. Diakses 1 Maret 2024.
- Septianingrum, Y. (2022) Gambaran Tingkat Pengetahuan Tentang Period After Opening dan Perilaku Penyimpanan Kosmetika Perawatan pada Remaja di Kota Tangerang. *Jurnal Sains dan Kesehatan*. Vol. 5.

- Sernovitz, A. (2006) *Word of Mouth Marketing (WOM). How smart Companies get people Talking*. Kaplan.
- Sinta, N. (2023). Digital 2023 – Kami Sosial Indonesia. <https://wearesocial-com>. Diakses pada 28 Februari.
- Suarsa, S. (2020) Pengaruh Electronic Word of Mouth Pada Online Travel Agent Traveloka Terhadap Keputusan Menginap di Topas Galeria Hotel, Bandung. *Jurnal Ekonomi dan Bisnis*. Vol. 1, No. 1.
- Sugiyono. (2019). *Metode Penelitian Pendidikan (Pendekatan Kuantitatif, Kualitatif, dan R&D)* (Edisi 22). Bandung: Alfabeta.
- Suharyat, Y. (2009) *Hubungan Antara Sikap, Minat dan Perilaku Manusia*.
- Sulisyanto, H., & Rahardjo, S. (2017). "Peran Komunitas dalam Pemasaran Produk Kosmetik Tradisional." *Jurnal Riset Manajemen*, 12(2), 98-112.
- Sumampouw, R., Sumampouw, J., & Pandowo, A. (2022) Pengaruh *Electronic Word of Mouth* Terhadap Minat Beli Pada Produk Scarlett Dengan Kesadaran Merek Sebagai Variabel Mediasi. *Jurnal Manajemen dan Kewirausahaan*. Vol. 3, No. 2.
- Trusov, M., Randolph E., & Koen P., (2009) Effects of WOM Versus Traditional Marketing: Findings from an Internet Social Networking Site. *Journal of Marketing*, Vol. 73, September 2009, pp. 90–102.
- Undang-Undang Republik Indonesia Nomor 12 Tahun 2012 tentang Pendidikan Tinggi. <https://UU-Nomor-12-Tahun-2012-ttg-Pendidikan-Tinggi.pdf>. Diakses pada 1 Juli 2024.
- Ustanti, M., Inayah, N., & Yahya. (2022) Pengaruh Kesadaran Halal dan Religius Terhadap Minat Beli Pada Produk Makanan di Toko Rizquna Blokagung Karangdoro Banyuwangi. *Jurnal Ekonomi Syariah Darussalam*. Vol. 3, No. 1.
- Widiastuti, A., Hapsari, D., & Rakhmawati, L. (2023). Pengaruh Influencer Marketing terhadap Keputusan Pembelian di Instagram. *Jurnal Manajemen Pemasaran*, 12(2), 101-112.
- Widodo, A., & Pratiwi, S. (2023). Faktor-faktor yang Mempengaruhi Kredibilitas eWOM pada Mahasiswi. *Jurnal Bisnis Digital*, 7(2), 145-163.

Wijaya, A., & Sutanto, B. (2023). Analisis Sosio-ekonomi Mahasiswa DKI Jakarta. *Jurnal Sosiologi Indonesia*, 15(2), 78-95.

Winarno, B., & Sutanto, J. (2019). "Analisis Komparatif Tingkat Kepercayaan Konsumen pada Pembelian Kosmetik Traditional dan Digital." *Jurnal Ekonomi dan Bisnis*, 20(1), 45-58.

Winarto, H. (2022) Pengaruh Kualitas Pelayanan Jasa dan Kualitas Produk Spare Part Toyota Terhadap Minat Beli Konsumen Pada PT Aneka Dunia Parts di Pontianak. *Jurnal Bisnis Manajemen*. Vol. 7, No. 3.



Intelligentia - Dignitas