

**ANALISIS *CUSTOMER EXPERIENCE* PESERTA BIMBINGAN BELAJAR  
PADA PRIMAGAMA PONDOK KELAPA DENGAN PENDEKATAN  
*SERVQUAL***

Nurizzah Sabrina

1702521079



*Intelligentia - Dignitas*

**Skripsi ini ditulis untuk memenuhi salah satu persyaratan mendapat gelar  
Sarjana Terapan Pemasaran Digital pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis**

**Universitas Negeri Jakarta**

**PROGRAM STUDI PEMASARAN DIGITAL**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS**

**UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA**

**2025**

***CUSTOMER EXPERIENCE ANALYSIS OF GUIDANCE PARTICIPANTS AT  
PRIMAGAMA PONDOK KELAPA USING THE SERVQUAL APPROACH***

Nurizzah Sabrina

1702521079



*This thesis was written to fulfill one of the requirements to obtain a Bachelor of Applied Digital Marketing degree at the Faculty of Economics and Business, Jakarta State University.*

**DIGITAL MARKETING STUDY PROGRAM**

**FACULTY OF ECONOMICS AND BUSINESS**

**JAKARTA STATE UNIVERSITY**

**2025**

## ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis *Customer experience* peserta bimbingan belajar di Primagama Pondok Kelapa menggunakan pendekatan *SERVQUAL* yang mencakup lima dimensi: *Tangibel*, *Reliability*, *Responsiveness*, *Assurance*, dan *Empathy*. Latar belakang penelitian didasari oleh tingginya tingkat persaingan antar lembaga bimbingan belajar di Kecamatan Duren Sawit, Jakarta Timur, serta adanya penurunan jumlah peserta di Primagama Pondok Kelapa pada tahun ajaran 2024/2025. Permasalahan yang diidentifikasi meliputi kualitas fasilitas fisik, ketepatan jadwal, kesesuaian materi, kompetensi tutor, responsivitas staf, hingga perhatian personal terhadap siswa. Penelitian ini menggunakan metode kuantitatif deskriptif dengan populasi 183 siswa SMP dan SMA, dan sampel 124 responden yang dipilih secara proportional random sampling. Data dikumpulkan melalui kuesioner tertutup berbasis skala Likert 4 poin, kemudian dianalisis secara statistik untuk mengukur persepsi peserta terhadap kualitas layanan pada tiap dimensi *SERVQUAL*. Hasil penelitian menunjukkan bahwa persepsi *Customer experience* secara keseluruhan berada pada kategori “baik”, namun terdapat beberapa aspek yang masih memerlukan perbaikan, khususnya pada kebersihan dan kenyamanan fasilitas fisik, konsistensi jadwal pembelajaran, kesesuaian materi dengan target ujian, serta peningkatan sikap ramah dan perhatian personal dari staf dan tutor. Temuan ini diharapkan dapat menjadi masukan strategis bagi manajemen Primagama Pondok Kelapa untuk meningkatkan mutu pelayanan, memperkuat citra merek, dan mempertahankan loyalitas siswa di tengah persaingan industri bimbingan belajar.

Kata Kunci: *Customer experience*, *SERVQUAL*, Kualitas Layanan, Bimbingan Belajar, Primagama Pondok Kelapa.

*Intelligentia - Dignitas*

## ***ABSTRACT***

*This study aims to analyze the Customer experience of tutoring participants at Primagama Pondok Kelapa using the SERVQUAL approach, which consists of five dimensions: Tangible, Reliability, Responsiveness, Assurance, and Empathy. The background of this research is the intense competition among tutoring institutions in Duren Sawit District, East Jakarta, along with the decline in student enrollment at Primagama Pondok Kelapa during the 2024/2025 academic year. Identified issues include the quality of physical facilities, schedule accuracy, material relevance, tutor competence, staff Responsiveness, and personal attention to students. This research employs a descriptive quantitative method with a population of 183 junior and senior high school students and a sample of 124 respondents selected using proportional random sampling. Data were collected through a closed-ended questionnaire based on a 4-point Likert scale, then statistically analyzed to measure participants' perceptions of service quality across the SERVQUAL dimensions. The results indicate that the overall Customer experience is in the "good" category; however, several aspects require improvement, particularly in cleanliness and comfort of physical facilities, consistency of class schedules, relevance of learning materials to exam targets, and the enhancement of friendliness and personal attention from staff and tutors. These findings are expected to provide strategic insights for the management of Primagama Pondok Kelapa in improving service quality, strengthening brand image, and maintaining student loyalty amidst the competitive tutoring industry.*

*Keywords:* Customer experience, SERVQUAL, Service Quality, Tutoring Center, Primagama Pondok Kelapa.

*Intelligentia - Dignitas*

## LEMBAR ORISINALITAS

Dengan ini saya menyatakan bahwa:

1. Skripsi ini merupakan karya asli dan belum pernah diajukan untuk mendapatkan gelar akademik sarjana, baik di Universitas Negeri Jakarta, maupun di Perguruan Tinggi lain.
2. Skripsi ini belum dipublikasikan, kecuali secara tertulis dengan jelas dicantumkan sebagai acuan dalam naskah dengan disebutkan nama pengarang dan dicantumkan dalam daftar pustaka.
3. Pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya dan apabila dikemudian hari terdapat penyimpangan dan ketidakbenaran, maka saya bersedia menerima sanksi akademik berupa pencabutan gelar yang telah diperoleh, serta sansi lainnya sesuai dengan norma yang berlaku di Universitas Negeri Jakarta.

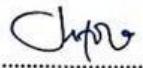
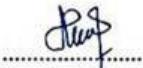
Jakarta, 10 Agustus 2025



Nurizzah Sabrina  
NIM. 1702521079

## LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

### Lembar Pengesahan Skripsi

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI			
<b>Penanggung Jawab Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis</b>			
 <b>Prof. Dr. Mohamad Rizan, S.E., M.M.</b> NIP. 197206272006041001			
No	Nama	Tanda Tangan	Tanggal
1	Dr. Terrylina Arvinta Monoarfa, SE., MM NIP.19810322202312013 (Ketua Sidang)		30 Juli 2025
2	Dra. Sholikhah, MM NIP.196206231990032001 (Pengaji Ahli I)		31 Juli 2025
3	Nofriska Krissanya, S.E., M.B.A NIP.199111022022032013 (Pengaji Ahli 2)		31 Juli 2025
4	Prof. Dr. Mohamad Rizan, S.E., M.M. NIP. 197206272006041001 (Pembimbing 1)		31 Juli 2025
5	Adnan Kasofi, S.Pd., MBA NIP.199107022023211023 (Pembimbing 2)		31 Juli 2025
<b>Nama : Nurizzah Sabrina No. Registrasi : 1702521079 Program Studi : D4 - Pemasaran Digital Tanggal Lulus : 24 Juli 2025</b>			

Catatan : - diketik dengan huruf times new roman ukuran 12  
- dibuat rangkap lima tanda tangan asli dengan bolpoint warna biru

## LEMBAR PERSETUJUAN PUBLIKASI



KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN  
UNIVERSITAS NEGERI JAKARTA  
UPT PERPUSTAKAAN

Jalan Rawamangun Muka Jakarta 13220  
Telepon/Faksimili: 021-4894221  
Laman: [lib.unj.ac.id](http://lib.unj.ac.id)

### LEMBAR PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademika Universitas Negeri Jakarta, yang bertanda tangan di bawah ini, saya:

Nama : Nurizzah Sabrina  
NIM : 1702521079  
Fakultas/Prodi : Ekonomi dan Bisnis/ Pemasaran Digital  
Alamat email : nurizzahsabrinaaa@gmail.com

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada UPT Perpustakaan Universitas Negeri Jakarta, Hak Bebas Royalti Non-Ekslusif atas karya ilmiah:

Skripsi     Tesis     Disertasi     Lain-lain ( ..... )

yang berjudul :

Analisis *Customer Experience* peserta bimbingan belajar pada primagama pondok kelapa dengan pendekatan *SERVQUAL*.

Dengan Hak Bebas Royalti Non-Ekslusif ini UPT Perpustakaan Universitas Negeri Jakarta berhak menyimpan, mengalihmediakan, mengelolanya dalam bentuk pangkalan data (*database*), mendistribusikannya, dan menampilkan/mempublikasikannya di internet atau media lain secara *fulltext* untuk kepentingan akademis tanpa perlu meminta ijin dari saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan atau penerbit yang bersangkutan.

Saya bersedia untuk menanggung secara pribadi, tanpa melibatkan pihak Perpustakaan Universitas Negeri Jakarta, segala bentuk tuntutan hukum yang timbul atas pelanggaran Hak Cipta dalam karya ilmiah saya ini.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Jakarta, 10 Agustus 2025  
Penulis

(Nurizzah Sabrina)

## KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan ke hadirat Allah Swt. atas segala rahmat, nikmat, dan kesehatan yang senantiasa diberikan, sehingga penulis dapat menyelesaikan penyusunan skripsi yang berjudul “Analisis *Customer experience* peserta bimbingan belajar pada Primagama Pondok Kelapa dengan pendekatan *SERVQUAL*.” Shalawat serta salam semoga senantiasa tercurah kepada Nabi Muhammad SAW, beserta keluarga dan para sahabatnya, yang menjadi teladan dalam menjalani kehidupan.

Skripsi ini disusun sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Terapan Pemasaran Digital pada Fakultas Ekonomi, Universitas Negeri Jakarta. Terselesaikannya skripsi ini tidak lepas dari dukungan, doa, serta bantuan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, pada lembar persembahan ini, penulis dengan tulus menyampaikan terima kasih dan penghargaan setinggi-tingginya kepada

1. Prof. Dr. Mohamad Rizan, S.E., M.M selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Negeri Jakarta
2. Bapak Andi Muhammad Sadat, SE., M.Si., Ph.D selaku Koordinator Program Studi D4 Pemasaran Digital, Fakultas Ekonomi, Universitas Negeri Jakarta.
3. Bapak Prof. Dr. Mohamad Rizan, S.E., M.M dan Bapak Adnan Kasofi, S.Pd., M.B.A., selaku dosen pembimbing yang dengan penuh kesabaran telah memberikan bimbingan, arahan, serta motivasi kepada penulis dalam

proses penyusunan skripsi ini, sehingga penulis mampu menyelesaiannya dengan baik.

4. Ibu Dr. Terrylina Arvinta Monoarfa, S.E., M.M. selaku Ketua Penguji, Ibu Ibu Dra. Sholikhah, M.M. selaku Dosen Penguji I, dan ibu Nofriska Krissanya, S.E., M.B.A selaku Dosen Penguji II, yang telah meluangkan waktu, serta memberikan masukan, nasihat, dan saran konstruktif yang sangat berharga dalam penyusunan skripsi ini.
5. Seluruh dosen Program Studi Sarjana Terapan Pemasaran Digital yang telah memberikan ilmu, wawasan, serta pengalaman berharga selama masa perkuliahan, yang menjadi bekal penting bagi penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.
6. Primagama, Tempat di mana penulis dapat menjalani penelitian ini dengan penuh kesempatan untuk belajar dan menggali wawasan lebih dalam tentang dunia pemasaran. Terima kasih atas dukungan, bimbingan, dan kerjasama yang diberikan selama proses penelitian ini. Semua informasi dan data yang penulis peroleh dari Primagama sangat berharga dan memberikan kontribusi besar dalam penyusunan skripsi ini. Karya ini penulis persembahkan untuk Primagama, sebagai bentuk apresiasi atas kesempatan yang diberikan untuk menjalankan penelitian dan menggali pemahaman yang lebih mendalam tentang pemasaran.
7. Teruntuk cinta pertama dan panutanku, Almarhum ayahanda tercinta, M. Mansyur. Semoga ayah melihat putri pertamanya dari tempat terbaik di sisi-Nya. Ayah, sosok yang selalu hidup dalam setiap langkah penulis, dalam

setiap doa dan harapan penulis. Skripsi ini penulis persembahkan sebagai bentuk bakti dan cinta yang tak akan pernah padam. Andai waktu mengizinkan, penulis ingin sekali memeluk, mengucapkan terimakasih untuk semua pengorbanan, dan memohon maaf atas segala kekhilafan. Semoga di sisi-Nya, engkau mendapat tempat yang paling indah dan penuh dengan kasih sayang-Nya.

8. Ibunda komariah, perempuan hebat yang menjadi tulang punggung keluarga. Penulis ingin mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya atas semua pengorbanan, ketulusan, dan cinta yang telah engkau berikan. Terima kasih telah memberikan dukungan, doa, dan kasih sayang yang tiada habisnya. Penulis persembahkan karya tulis ini untukmu sebagai bentuk rasa syukur dan bakti. Terima kasih telah melahirkan, merawat, dan membesarakan penulis dengan penuh kasih sayang bahkan dalam keadaan yang penuh tantangan. Semoga Allah SWT selalu memberikan kebahagiaan dan keberkahan dalam hidupmu, Ibunda. Penulis akan terus berusaha menjadi anak yang bisa membanggakan.
9. Untuk Adik-adik penulis, Ina dan Alma. Penulis ingin mengucapkan terima kasih atas segala dukungan dan semangat yang selalu kalian berikan. Penulis berharap agar kalian selalu percaya pada diri sendiri, tidak takut untuk bermimpi besar, dan terus berjuang untuk meraih apa yang kalian inginkan.
10. Teman-teman seperjuangan dari Program Studi D4 Pemasaran Digital, sumber semangat dan motivasi terbesar selama perjalanan kuliah ini.

Bersama kalian, penulis belajar banyak hal, saling mendukung, berbagi pengetahuan, dan melewati setiap tantangan yang ada. Terima kasih telah menjadi bagian penting dalam perjalanan akademik penulis. Karya ini penulis persembahkan untuk kalian semua sebagai bentuk penghargaan atas setiap usaha, dukungan, dan persahabatan yang telah terjalin.

11. Tuan D.D. Terima kasih telah menjadi pendukung terdepan penulis selama proses penulisan skripsi ini. Karya ini penulis persembahkan untukmu sebagai bentuk terima kasih atas segala perhatian dan bantuan yang kamu berikan selama perjalanan ini. Semoga kita bisa terus berjalan bersama dan saling mendukung dalam meraih impian ke depan. Atas Perhatian yang kamu berikan. Semoga kita selalu dapat saling mendukung, berusaha bersama, dan meraih impian-impian kita. Terima kasih telah selalu ada, dan semoga kita selalu berjalan bersama menuju masa depan yang lebih cerah.



*Intelligentia - Dignitas*

## DAFTAR ISI

ABSTRAK .....	i
<i>ABSTRACT</i> .....	ii
LEMBAR ORISINALITAS .....	iii
LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI .....	iv
LEMBAR PERSETUJUAN PUBLIKASI .....	v
KATA PENGANTAR .....	i
DAFTAR ISI .....	v
DAFTAR TABEL .....	viii
DAFTAR GAMBAR .....	ix
DAFTAR LAMPIRAN .....	xi
BAB I PENDAHULUAN .....	1
A. Latar Belakang .....	1
B. Pertanyaan Penelitian .....	30
C. Tujuan Penelitian .....	30
D. Manfaat Penelitian .....	31
1. Manfaat Teoritis .....	31
2. Manfaat Praktis .....	31
BAB II KAJIAN PUSTAKA .....	33
A. Landasan Teori .....	33
1. <i>Customer experience</i> .....	36
2. <i>Service Quality (SERVQUAL)</i> .....	48
3. Dimensi dan Indikator <i>SERVQUAL</i> .....	52
B. Penelitian Terdahulu .....	56
BAB III METODE PENELITIAN .....	60

A. Waktu & Tempat Penelitian .....	60
B. Desain Penelitian .....	60
C. Populasi dan Sampel.....	61
1. Populasi .....	61
2. Sampel .....	62
D. Teknik Pengumpulan Data.....	66
E. Pengembangan Instrumen.....	67
1. Definisi Operasional Variabel .....	67
2. Instrumen Penelitian .....	68
F. Uji Instrumen.....	70
1. Uji Validitas.....	70
2. Uji Reliabilitas .....	73
G. Teknik Analisis Data.....	74
1. Analisis Deskriptif.....	74
2. Skor rata-rata .....	77
BAB IV .....	80
HASIL DAN PEMBAHASAN.....	80
A. Analisis Deskriptif.....	80
B. Analisis Hasil Data .....	88
BAB V.....	98
PENUTUP .....	98
A. Kesimpulan.....	98
B. Implikasi .....	99
C. Keterbatasan Penelitian .....	101
D. Rekomendasi untuk penelitian selanjutnya .....	103

DAFTAR PUSTAKA .....	105
DAFTAR LAMPIRAN .....	113



*Intelligentia - Dignitas*

## DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu .....	56
Tabel 3. 1 Alokasi sampel berdasarkan jenjang pendidikan .....	65
tabel 3. 2 Skor Skala Likert.....	68
Tabel 3.3 Terkait Indikator Dimensi Penelitian.....	69
Tabel 3. 4 Bobot Skor Kriteria .....	77
Tabel 3. 5 Tabel rentang nilai skor rata-rata .....	79
Tabel 4. 1 Jumlah Responden .....	80
Tabel 4. 2 Karakteristik responden berdasarkan jenis kelamin .....	81
Tabel 4. 3 Karakteristik Responden berdasarkan jenjang pendidikan .....	82
Tabel 4. 4 Karakteristik Responden berdasarkan Lama mengikuti bimbingan belajar .....	83
Tabel 4. 6 Tabel Hasil Uji Validitas.....	86
Tabel 4. 7 Tabel hasil uji reliabilitas .....	87
Tabel 4. 8 Analisis Deskriptif dimensi <i>Tangibel</i> .....	88
Tabel 4. 9 Analisis Deskriptif dimensi <i>Reliability</i> .....	90
Tabel 4. 10 Analisis Deskriptif dimensi <i>Responsiveness</i> .....	92
Tabel 4. 11 Analisis Deskriptif dimensi <i>Assurance</i> .....	93
Tabel 4. 12 Analisis Deskriptif dimensi <i>Empathy</i> .....	94
Tabel 4. 13 Nilai Rata Rata.....	95

*Intelligentia - Dignitas*

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Jumlah LBB atau yayasan yang terdaftar dalam Kemendikbud Ristek (wilayah Jakarta Timur) .....	3
Gambar 1.2 Jumlah sekolah di setiap kecamatan di Jakarta Timur Sumber : Kemendikbud, (2025).....	5
Gambar 1.3 Bimbel Terpopuler menurut <i>Top Brand Index</i> .....	6
Gambar 1. 4 Keluhan siswa terhadap indikator kondisi ruang fisik kelas .....	9
Gambar 1. 5 Keluhan siswa terhadap Indikator fasilitas pendukung belajar .....	10
Gambar 1. 6 Bukti permasalahan dalam dimensi <i>Tangibel</i> .....	11
Gambar 1. 7 Keluhan siswa terhadap indikator ketersediaan toilet .....	13
Gambar 1. 8 Keluhan siswa terhadap indikator ketersediaan materi/buku penunjang belajar .....	14
Gambar 1. 9 Bukti permasalahan dalam indikator Kesesuaian jadwal .....	15
Gambar 1. 10 Bukti permasalahan dalam Indikator kesesuaian Materi .....	17
Gambar 1. 11 Keluhan siswa terhadap indikator tutor menguasai materi dan mampu menyampaikan dengan jelas.....	18
Gambar 1. 12 Absensi tentor sebagai bukti indikator tutor tepat waktu dan konsisten .....	19
Gambar 1. 13 Keluhan siswa terhadap indikator keramahan staff dalam melayani .....	22
Gambar 1. 14 Keluhan siswa terhadap indikator kedisiplinan tutor dan tanggung jawab dalam mengajar .....	23

Gambar 1. 15 Keluhan siswa terhadap indikator kepedulian staff/tutor dalam permasalahan siswa ..... 28



*Intelligentia - Dignitas*

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1: Kuesioner .....	113
Lampiran 2: Hasil data tabulasi.....	120
Lampiran 3: Uji Instrumen penelitian .....	123
Lampiran 4: Hasil Uji Kemiripan naskah.....	125
Lampiran 5: Riwayat Hidup penulis .....	126



*Intelligentia - Dignitas*